

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

---

Федеральное государственное бюджетное  
образовательное учреждение высшего образования  
«Пензенский государственный университет  
архитектуры и строительства»  
(ПГУАС)

## **ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА**

Методические указания для подготовки к зачету  
по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика»

Пенза 2016

УДК 33(07)  
ББК 65я73  
И71

Рецензент – зав. кафедрой «Землеустройство  
и геодезия» д.э.н., профессор  
Т.И. Хаметов (ПГУАС)

**Институциональная экономика: методические указания для**  
И71 подготовки к зачету по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика»/ Г.А. Резник, Н.А. Коробкова. – Пенза: ПГУАС, 2016. – 20 с.

Раскрывают общие требования и рекомендации по подготовке к зачету по курсу «Институциональная экономика», содержат перечень вопросов к зачету, список рекомендуемой литературы.

Методические указания подготовлены на кафедре «Маркетинг и экономическая теория» и предназначены для студентов, обучающихся по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика», при изучении дисциплины «Институциональная экономика».

© Пензенский государственный университет  
архитектуры и строительства, 2016  
© Резник Г.А., Коробкова Н.А., 2016

## ВВЕДЕНИЕ

Целью преподавания дисциплины является знакомство студентов с теоретическим инструментарием, практическими приложениями современной институциональной теории, овладение знаниями в области институциональной экономики, разъяснения студентам как формируются и меняются правила экономического поведения, с какими издержками и выгодами связано их создание, изменение, соблюдение и нарушение.

Главные задачи курса:

- ориентировать студентов на овладение институциональными подходами и методами анализа развития экономики;
- акцентировать внимание на месте и роли экономики России в системе международной экономики;
- подготовить студентов к самостоятельной оценке и анализу получаемой информации на основе изучения и освоения основных категорий и законов неинституциональной экономической теории.

В связи с этим в курсе изучаются: теория трансакционных издержек, теория прав собственности, институциональные аспекты государственного регулирования, теория общественного выбора, теневая экономика в мировой хозяйственной системе, теория контрактов.

Изучение дисциплины направлено на формирование у студентов, следующих общекультурных и профессиональных компетенций:

Изучение дисциплины направлено на формирование у студентов, следующих общекультурных и профессиональных компетенций:

- способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности;
- способность осуществлять сбор, анализ и обработку данных, необходимых для решения профессиональных задач;
- способность, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать и необходимые данные, проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет.

В результате изучения дисциплины обучающийся *должен*:

*Знать:*

- сущность и содержание формируемых в обществе отношений;
- основные категории институциональной экономики;
- особенности институционального подхода.

*Уметь:*

- анализировать функционирования существующих институтов;
- оценить экономическую ситуацию на основе имеющейся информации;
- обосновать выбор агента или принципала.
- выявлять проблемы в формировании и развитии институтов.

*Владеть:*

- навыками оценки трансакционных издержек.
- навыками интерпретации полученных данных о экономической динамике.

*Иметь представление:*

- содержательной стороне основных проблем исследуемых в институциональной экономике;
- об особенностях российской и зарубежных экономических систем;
- о направления развития институционализма.

Освоение курса «Институциональная экономика» позволит студентам овладеть системой теоретических знаний в области экономической теории, приобрести практические навыки анализа экономических ситуаций и закономерностей поведения хозяйственных субъектов в условиях рыночной экономики.

Приобретенные знания должны стать теоретической основой в последующей практической деятельности каждого выпускника вуза как субъекта экономических отношений.

## МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПОДГОТОВКЕ К ЗАЧЕТУ

Изучение дисциплины «Институциональная экономика» для студентов, обучающихся по направлению подготовки 38.03.01. «Экономика» завершается зачетом.

Зачет представляет собой итоговую форму аттестации, позволяющую определить уровень знаний, полученный обучающимися, в процессе изучения дисциплины.

Цель зачёта – проверка и оценка уровня полученных студентом познаний по дисциплине «Институциональная экономика», а также умения логически мыслить, аргументировать избранную научную позицию, ориентироваться по всему пройденному курсу и отвечать на дополнительные вопросы.

Зачет принимается ведущим преподавателем, читающим курс лекций, на последнем практическом занятии.

Для успешной сдачи зачета студентам необходимо:

- начинать подготовку к зачёту с самого начала лекционного курса, посещая лекционные и практические занятия;
- активно работать на практических (семинарских) занятиях в семестре (учебном году), что позволит более глубоко усвоить материал и закрепить его;

- отработать пропущенные занятия, включая выполнение контрольных работ предусмотренных в рамках данного курса;
- изучить лекционный материал, а также дополнительные источники (учебники, учебные пособия), предложенные для изучения дисциплины «Институциональная экономика» в списке литературы;
- правильно и рационально распланировать свое время, чтобы успеть качественно и на высоком уровне подготовиться к сдаче зачета;
- систематизировать полученные знания, что позволит более логично и грамотно ответить на основные и дополнительные вопросы.

### **Подготовка к зачету**

Самостоятельная работа по подготовке к зачёту во время сессии должна планироваться студентом, исходя из общего объема вопросов, вынесенных на зачёт и дней, отведенных на подготовку к зачёту.

Сдача зачета осуществляется в устной форме. На зачете студент должен быть готов не только к устному ответу, но и к письменному изложению теоретических вопросов сопровождая их графиками или формулами, что продемонстрирует более глубокий уровень подготовленности.

На зачете студентам предлагается ответить два основных и ряд дополнительных вопросов преподавателя.

Студент должен хорошо продумать содержание поставленных вопросов. Значительное число неудачных ответов объясняется неясным пониманием поставленной проблемы и низким уровнем подготовки.

### **Критерии оценки готовности студентов**

При оценивании уровня знаний студентов и выставлении итоговой оценки преподаватель руководствуется следующими критериями:

- знание фактического материала по курсу «Институциональная экономика»;
- правильность и полнота ответов;
- степень активности студента на практических (семинарских) занятиях;
- логику, структуру, стиль ответа; культуру речи, манеру общения; готовность к дискуссии, аргументированность ответа; уровень самостоятельного мышления; умение приложить теорию к практике, решить задачи;
- наличие пропусков практических (семинарских) и лекционных занятий по неуважительным причинам;
- способность ориентироваться в экономических понятиях, грамотно и логично оперировать экономическими терминами;
- знание экономических категорий, законов, методик расчета основных показателей;

– способность экономически мыслить и принимать решения по экономическим вопросам;

– ориентироваться в экономической литературе и других статистических базах данных и демонстрировать полученную информацию, включая статистику в своих ответах.

Результаты сдачи зачетов оцениваются отметкой «зачтено» или «не зачтено». Для определения уровня сформированности компетенции(й) предлагаются следующие критерии оценки ответа на зачете (табл. 1).

Т а б л и ц а 1

**Формирование зачетной оценки по дисциплине (зачтено/не зачтено)**

«зачтено» (55-70 баллов)	Выставляется студенту, если он глубоко усвоил теоретический и практический материал, владеет понятийным аппаратом, знает все категории «экономической теории», ее законы, общие закономерности экономической организации общества, принципы, типы, формы, методы и содержание экономической политики, не испытывает затруднений при ответе на дополнительные вопросы, приводит конкретные примеры, умеет увязать теорию с практикой, умеет решать экономические задачи.
«не зачтено» (0-54 балла)	Выставляется студенту, который не способен объяснить сущность основных категорий экономики, не усвоил значительной части теоретического и практического материала. Затрудняется при ответах на дополнительные вопросы и допускает многократные ошибки.

**Порядок проведения зачета**

В университете действуют следующие правила приема зачета:

– сдача зачета осуществляется в указанное в расписании время в отведенной для этого аудитории;

– преподаватель принимает зачет только при наличии ведомости и надлежащим образом оформленной зачетной книжки;

– критерии оценки ответа студента на зачете, а также форма его проведения доводятся преподавателем до сведения студентов до его начала;

– результат сдачи зачета объявляется студенту непосредственно после его сдачи, затем выставляется в ведомость и зачетную книжку студента;

– в случае неявки студента для сдачи зачета в ведомости вместо отметки «зачтено» или «не зачтено» делается запись «не явился».

# ПЕРЕЧЕНЬ ВОПРОСОВ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ К ЗАЧЕТУ

## Основные вопросы к зачету по дисциплине «Институциональная экономика»

1. Дайте определение институтов и классифицируйте их.
2. В каких явлениях выражается невозможность полного применения неоклассического подхода.
3. Функции институтов.
4. Классификация институтов по признаку ситуаций, в которых они возникают.
5. Институциональная структура общества.
6. Классификация санкций.
7. Взаимодействие формальных и неформальных институтов.
8. Понятие трансакции. Трансакции рыночные и внутрифирменные.
9. Виды трансакционных издержек.
10. Внешние эффекты и несостоятельность рынка.
11. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов.
12. Суть теоремы Коуза.
13. Трактовка права собственности в различных правовых системах (общего права и континентального права).
14. Спецификация прав собственности, способы спецификации прав собственности.
15. Размывание прав собственности и расщепление прав собственности.
16. Альтернативные режимы прав собственности и их характеристика.
17. Достоинства и критика неоклассической теории фирмы.
18. Теории фирмы в институциональной экономике.
19. Контрактный подход к фирме.
20. Анализ экономических организаций с позиции теории прав собственности.
21. Контракт в юридическом и экономическом смысле.
22. Понятие совершенного контракта. Причины неполноты контрактов.
23. Типы асимметрии информации.
24. Роль доверия в деловых отношениях, «доверие» в экономической теории.
25. Объяснение феномена государства (теория насилия, теория социального контракта).
26. Теория государства Д. Норта.
27. Модель «стационарного бандита».
28. Стабильность институтов и институциональные изменения.
29. Институциональные изменения и зависимость от траектории развития (path-dependence).
30. Сущность институциональных ловушек и их виды.
31. Сущность теневой экономики. Классификация теневой экономики.
32. Методы измерения теневой экономики и борьбы с ней.

## СПИСОК КЛЮЧЕВЫХ ПОНЯТИЙ

**Внешние эффекты** – величина полезности или издержек, которые не отражены (неспецифицированы) в условиях контрактов.

**Институт** – правила игры в обществе, или созданные человеком ограничительные рамки, которые организуют взаимоотношения между людьми, а также система мер, обеспечивающих их выполнение. Они создают структуру побудительных мотивов человеческой деятельности, уменьшают неопределенность, организуют повседневную жизнь.

Это совокупность, состоящая из правила или нескольких правил и внешнего механизма принуждения индивидов к исполнению этого правила.

**Институционализм, или институциональная экономика** — одно из основных направлений экономической мысли, объясняющее функционирование и развитие человеческого общества изменением институтов.

**Институциональная ловушка** – приобретение устойчивого характера негативных последствий тех или иных, изначально продиктованных благими намерениями макроэкономических решений. Неожиданные результаты сознательных действий возникают из-за игнорирования при принятии политических решений институциональных ограничений, как формальных, так и неформальных.

**Институциональное равновесие** – это такая ситуация, в которой при данном соотношении сил игроков и данном наборе контрактных отношений, образующих экономический обмен, ни один из игроков не считает для себя выгодным тратить ресурсы на реструктуризацию соглашений.

**Институциональные соглашения** – это договоренности между индивидами и/или их группами, определяющие способы кооперации и конкуренции.

**Институциональное изменение** – изменение как формальных, так и неформальных правил, а также способов и эффективности принуждения к исполнению правил и ограничений.

**Исключительное правомочие собственности** – правомочие, субъект которого в состоянии эффективно исключить других экономических агентов из процесса принятия решения относительно использования данного правомочия.

**Классический контракт** – полный и формализованный контракт, предполагающий расторжение соглашения при возникновении конфликтной ситуации, гарантом его выполнения является государство.

**Коммунальная собственность** – режим использования ограниченных ресурсов, в рамках которого исключительными правами обладает группа людей.

**Контракт** – добровольное соглашение между сторонами, гарантирующее поставку товара или услуги при определенных условиях и в оговоренные сроки (в настоящем или в будущем).

Это совокупность правил, структурирующих в пространстве и во времени обмен между двумя (и более) экономическими агентами посредством определения обмениваемых прав и взятых обязательств и определения механизма их соблюдения.

**Криминальная экономика** – экономическое действие, осуществляемое при прямом нарушении закона. Для такого действия характерно получение прибыли за счет нарушения интересов конкретного контрагента, физического или юридического лица.

**Модель принципала и агента** – в корпорации ее собственники (акционеры и кредиторы), принципал, и менеджеры, агент, заключают контракт, определяющий круг обязанностей менеджеров и принципы распределения излишка (квазиаренды) между ними и собственниками. Учитывая неполноту контракта (будущие события трудно предсказать и описать), собственники и менеджеры должны определить принадлежность права на остаточный доход. В модели принципала и агента предполагается, что наиболее сильные стимулы к взвешенному принятию решений имеют акционеры, находящиеся в самом конце очереди при распределении прибылей и убытков. Следовательно, именно им и должно принадлежать право на остаточный доход.

**Моральный риск** – ситуация, когда агент может использовать в своих интересах доступную ему частную информацию или предпринимать скрытые действия после заключения контракта, нанося ущерб интересам принципала. В рамках модели принципала и агента рассматриваются такие контрактные решения, которые стимулируют действия агента в интересах принципала. Контрактный выбор (выбор системы стимулов) влияет на действия агента после формального заключения контракта.

**Неоинституционализм** – часть неоклассической теории, применяющая микроэкономические методы для анализа экономических, социальных и политических институтов.

**Неоклассический контракт** – неполный, предполагающий непрерывность отношений сторон при возникновении конфликтной ситуации до завершения сделки. Гарант выполнения контракта – третья сторона.

**Неполный контракт** – неполный контракт может быть определен как контракт, недостаточный для управления сделкой. Неполный контракт особенно распространен в условиях неопределенности внешней среды.

**Неформальные институты** – общепринятые условности и этические кодексы поведения людей, обычаи, «законы», привычки или нормативные правила, которые являются результатом тесного совместного существования людей.

**Норма** — базовый институт взаимодействия людей, определяющий, как должен себя вести индивид в различных ситуациях. Она включает в себя атрибуты (группы людей, на которые она распространяется), фактор долженствования, цель и условия, при которых она действует.

**Общественные блага** – блага, для которых отсутствуют как исключительность доступа, так и конкурентность при потреблении.

**Ограниченная рациональность** – ограниченное понимание рациональности, по Герберту Саймону, означает то, что агенты далеки от совершенства в поиске, обработке и адекватном использовании информации. В итоге они вынуждены принимать решения, основываясь на приблизительных оценках.

Это ограниченность возможностей экономических агентов по переработке информации.

**Оппортунистическое поведение** – поведение, нацеленное на преследование собственного интереса и не ограниченное соображениями морали, т.е. связанное с использованием обмана, хитрости и коварства.

**Организация** – 1) в широком смысле – группа людей, объединенная стремлением сообща достигнуть какой-либо цели; 2) в узком смысле (чаще всего этот термин используется именно в узком смысле) организация является синонимом иерархии, структуры с унифицированной процедурой принятия решения. В более широком смысле организацией называют любые соглашения, делающие возможным совершение транзакций.

**Отношенческий контракт** – неполный, предполагающий длительное сотрудничество сторон; гарант выполнения контракта – один или оба контрагента.

**Полный контакт** – контракт, который достаточен для управления сделкой.

**Права собственности** – 1) совокупность властных прав, санкционированных поведенческих отношений, складывающихся между людьми по поводу использования ими экономических благ; 2) права собственности означают контроль над использованием активов, над денежными потоками и остаточным доходом и право передачи активов или их отчуждения;

3) это такие разрешенные и защищенные от препятствий к их осуществлению возможные способы использования ограниченных ресурсов, которые являются исключительной прерогативой отдельных индивидов или групп.

**Правило** – базовый институт, включающий атрибуты (группы людей, на которых оно распространяется), фактор долженствования, цель, условия действия и санкции. Правила – это модели или образцы поведения, говорящие о том, как следует себя вести в той или иной ситуации.

**Проблема безбилетника** – это затрудненность осуществления взаимовыгодных коллективных действий из-за возможности получения экономическими агентами выгоды без участия в общих издержках.

**Публичное размещение акций** – учреждение нового предприятия (в том числе путем преобразования) через публичное размещение его акций на фондовой бирже.

**Рациональность** – форма поведения индивида, при которой «субъект (1) никогда не выберет альтернативу X, если в то же время (2) доступна альтернатива Y, которая, с его точки зрения (3), предпочтительнее X».

**Селективные стимулы** – стимулы, которые применяются к индивидам избирательно, в зависимости от того, вносят ли они вклад в обеспечение общественным или коллективным благом или нет.

**Специфический актив** – 1) актив признается специфическим, если при его лучшем альтернативном использовании собственник оказывается в значительном убытке. В предельном случае очень специфический актив (или инвестиция) вообще не имеет ценности при альтернативных вариантах его (ее) использования; 2) актив или ресурс, приобретающий особую ценность в рамках данных контрактных отношений.

**Старый институционализм** – подход к изучению институтов, согласно которому предполагается, что они оказывают детерминирующее воздействие на поведение индивидов. В методологии старого институционализма активно используется прагматический подход, согласно которому категории и гипотезы выводятся из эмпирических данных, а не постулируются априорным образом.

**Теорема Коуза** – если трансакционные издержки равны нулю, то окончательное размещение ресурсов будет Парето-оптимально вне зависимости от первоначального распределения прав собственности.

**Трансакционные издержки** – 1) трансакционные издержки могут быть определены как издержки неполной контрактации. Согласно О. Уильямсону, они включают в себя «издержки составления, согласования контракта и выработки гарантий его реализации и особенно издержки, связанные с несовершенной адаптацией контракта к возникающим условиям и согласованиями по поводу выявленных пробелов, ошибок, упущений и непредвиденных обстоятельств»; 2) это ценность ресурсов, затрачиваемых на осуществление трансакций.

**Трансакция** – 1) трансферт прав на использование товаров и услуг, осуществляемый между независимыми единицами. Наиболее изученный

тип трансакций сводится к передаче прав собственности; 2) отчуждение и присвоение прав собственности и прав свободы, принятых в обществе.

**Теневая экономика** – объективно существующую и постоянно воспроизводящуюся подсистему рыночного хозяйства, в которой хозяйствующие субъекты стремятся добиться экономической выгоды методами недобросовестной конкуренции, т.е. по своей личной инициативе или под воздействием внешних обстоятельств прибегают к действиям, противоречащим закону, деловой этике, правилам игры между бизнесом и властью, морально-нравственным нормам общества

**Фирма** – это множество асимметричных неизбирательных обменов, в которых координация деятельности индивидов осуществляется по средством команд.

**Формальные институты** – правила, созданные и поддерживаемые специально на то уполномоченными людьми (государственными чиновниками).

**Формат информации** – акторы координируют свои действия,

**Частная собственность** – режим использования ограниченного ресурса, при котором исключительными правами обладает отдельный индивид.

**Человек экономический** – поведенческая модель, описывающая поведение субъекта в ситуации ограниченности ресурсов, стремящегося максимизировать свою полезность на основе рационального выбора.

## ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОКОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ

**Выберите верный (верные) варианты ответа (ов):**

1. Что отражает устойчивые стереотипы поведения:

- a) Неформальное поведение;
- b) Обычай;
- c) Рутины;
- d) Традиции
- e) Формальные правила.

2. Институты создаются:

- a) Обществом;
- b) Государством;
- c) Людьми;
- d) Все ответы верны;
- e) Верны ответы a) и c)

3. В теории Р. Коуза причина существования фирмы это:

- a) Иерархические издержки;
- b) Дилемма заключенного;
- c) Транзакционные издержки;
- d) Ни один из этих ответов.

4. Что не входит в состав института?
- a) формальные правила;
  - b) неформальные нормы;
  - c) организации;
  - d) система наказания;
  - e) формальные нормы.
5. Трансакция это:
- a) обмен товарами и спецификация прав собственности;
  - b) отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом;
  - c) издержки ведения переговоров;
  - d) издержки поиска информации.
- 6.. Теория общественного выбора изучает:
- A. рынки услуг;
  - B. рынки товаров и услуг;
  - B. «политические рынки»;
  - Г. верны ответы а) и в).
7. Что не относится к размыванию прав собственности:
- a) ограничение государства на свободную продажу земли;
  - b) добровольное делегирование части правомочий;
  - c) ограничения государства на предприятия загрязняющие окружающую среду;
  - d) приобретение прав собственности, связанное с нарушением законодательства в ходе приватизации.
8. Какие виды затрат не включаются в трансакционные издержки
- a) издержки контроля выполнения контракта
  - b) издержки поиска информации
  - c) транспортные издержки
  - d) издержки эксплуатации экономической системы
9. Конфликт между интересами собственников и менеджерами углубляется из-за (отношения принципал-агент):
- a) асимметрии информации;
  - b) жёсткого контроля со стороны собственника;
  - c) приятельских отношений между менеджером и владельцем;
  - d) разных целях указанных лиц.
10. Формальные и неформальные правила...:
- a) Противоречат друг другу;
  - b) Не зависят друг от друга;
  - c) Дополняют друг – друга.
11. Спецификация прав собственности означает:
- a) определение законных путей передачи собственности;
  - b) исключение других субъектов из свободного доступа к ресурсу;

- c) определение объекта собственности;
- d) определение субъекта собственности.

12. Какую категорию институциональной экономики отражают санкционированные поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования:

- a) внешние эффекты;
- b) контрактные отношения;
- c) права собственности;
- d) трансакционные издержки;
- e) формальные правила.

13. Какого вида теневой экономики не существует согласно классификации ООН:

- a) внезаконная;
- b) неформальная;
- c) коррупционная;
- d) скрытая.

14. .... - это равновесие в координационной игре, выбираемое всеми участниками на основе общего знания:

- a) Макроравновесие;
- b) Кривая Фишера;
- c) Фокальная точка;
- d) Равновесие по Нешу.

15. Что относится к формальным ограничениям:

- a) Традиции;
- b) Нормы;
- c) Законы;
- d) Ни один из этих ответов.

16. Согласно Норту причиной институциональных изменений является:

- a) взаимодействие между институтами и организациями;
- b) изменение механизмов управления контрактными отношениями;
- c) противоречие отношений власти и контроля;
- d) изменения в структуре прав собственности.

17. Что является причиной появления государства в рамках неинституциональной теории?

- a) минимизация трансакционных издержек;
- b) способность государства управлять экономическими процессами;
- c) «присмотр» за рыночным механизмом;
- d) политическая воля отдельных групп интересов;
- e) максимизация трансакционных издержек.

18. В каком случае контракт не является совершенным?

- a) точечный;
- b) бесконечный;

- c) не оптимальный для каждого из сторон во все моменты времени;
  - d) в нём прописаны не все возможные варианты развития событий;
  - e) ответы неверные.
19. Что не относится к причинам неполноты контракта:
- a) издержки осуществления расчетов и переговоров;
  - b) сложность языка контракта;
  - c) ограниченность предвидения контракта;
  - d) наличие информации, неподдающейся проверке.
20. Самой распространенной формой морального риска является:
- a) воровство;
  - b) вымогательство;
  - c) лоббирование;
  - d) отлынивание.
21. Чем определяются большая устойчивость неформальных норм?
- a) длительностью их эволюции;
  - b) искусственным установлением «сверху»;
  - c) судебной практикой;
  - d) законодательством;
  - e) обществом.
22. Что относится к формальным правилам?
- a) конституция;
  - b) традиция;
  - c) обычай;
  - d) закон.
23. Что такое транзакционные издержки?
- a) это издержки, связанные с производством продукции;
  - b) это издержки, связанные с производством товаров и услуг;
  - c) это издержки, не связанные с производством;
  - d) это издержки на покупку сырья и материалов;
  - e) это издержки, связанные с покупкой услуг.
24. Какие издержки не относятся к транзакционным издержкам?
- a) издержки поиска информации;
  - b) издержки оппортунистического поведения;
  - c) издержки обслуживания станков и оборудования;
  - d) издержки защиты прав собственности;
  - e) переменные издержки.
25. Под экстерналиями принято понимать:
- a) дополнительные издержки или выгоды, не нашедшие отражение в цене;
  - b) накладные расходы;
  - c) расходы на рекламу;
  - d) чистые убытки от непрофильной деятельности.

26. Кто в акционерных обществах в отношениях «принципал-агент» выступает в роли агента:

- a) акционеры компании;
- b) главный бухгалтер;
- c) наемный менеджер;
- d) союбственник.

27. Какой из основных источников институциональных изменений не выделял Д.Норт:

- a) изменения в относительных ценах;
- b) технологические инновации;
- c) изменение собственников институтов;
- d) изменение во вкусах и предпочтениях людей.

28. Какое из приведенных определений не является определением института:

a) совокупность ролей и статусов, предназначенная для удовлетворения определенной потребности

- b) объединение граждан для защиты общих интересов
- c) принятая в настоящее время система общественной жизни
- d) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия

индивидуального действия

29. Какие механизмы принятия решения существуют в экономике:

- a) общественный выбор;
- b) институциональные предпочтения;
- c) рыночный механизм;
- d) трансакционные издержки.

30. Институциональная ловушка имеет следующие характеристики:

- a) неэффективный институт;
- b) несовершенный контракт;
- c) самоподдерживающийся характер;
- d) высокий уровень лоббирования.

31. Неформальные институты включают:

- a) Обычаи;
- b) Рутины;
- c) Традиции
- d) Формальные правила.

32. Институты создаются:

- a) Обществом;
- b) Государством;
- c) Людьюми;
- d) Все ответы верны;
- e) Верны ответы a) и c)

33. В теории Р. Коуза причина существования фирмы это:

- а) Иерархические издержки;
  - а) Дилемма заключенного;
  - б) Транзакционные издержки;
  - с) Ни один из этих ответов.
34. Что не входит в состав института?
- г) формальные правила;
  - а) неформальные нормы;
  - б) организации;
  - с) система наказания;
  - д) формальные нормы.
35. Трансакция это:
- а) обмен товарами и спецификация прав собственности;
  - а) отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом;
  - б) издержки ведения переговоров;
  - с) издержки поиска информации.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

### Основная литература

1. Васильцов В.М. Институциональная экономика / В.М. Васильцова, С.А. Тертышный: учеб. пособие. – СПб: Питер, 2013. – 256 с.
2. Виноградова А.В. Институциональная экономика: теория и практика: учеб.-метод. пособие. – Нижний Новгород: Нижегородский госуни-верситет, 2012. – 70 с.
3. Вольчик В.В. Курс лекций по институциональной экономике. – Ростов – н/Д: Изд-во Рост. Ун-та, 2014.
4. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / Под ред. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА – М, 2010. – 416 с
5. Институциональная экономика: учеб. пособие / Под рук. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2012.
6. Институциональная экономика: учебник/ Г.А. Резник. – Пенза: ПГУАС, 2014 г. – 178 с.
7. Кузьминов Я.И., Бендукидзе К.А., Юдкевич М.М. Курс институциональной экономики: институты, сети, трансакционные издержки, контракты: учебник для студентов вузов – М.: ГУ ВШЭ, 2011.
8. Одинцова М.И. Институциональная экономика: учеб. пособие. – М.: ГУ ВШЭ, 2013.
9. Олейник, А.Н. Институциональная экономика / А. Н. Олейник: учебник – М.: ИНФРА – М, 2011. – 416 с.

### Дополнительная литература

1. Авдашева С.Б., Розанова Н.М. Теория организации отраслевых рынков: учебник. – М.: ИЧП “Издатель Магистр”, 1998.
2. Автономов В.С. Модель человека в экономической науке. – СПб.: Экономическая школа, 1998.
3. Алле М. Экономика как наука / Пер. с франц. И.А. Егорова. – М.: Наука для общества, РГГУ, 1995.
4. Аоки М. Фирма в японской экономике. – СПб.: Лениздат, 1995.
5. Аукуционек С.П., Батяева А.Е. Российские предприятия в рыночной экономике: ожидания и действительность. – М.: Наука, 2000.
6. Бенам А., Бенам Л. Права собственности в переходной экономике: комментарии по поводу того, что знают экономисты // Экономическая наука современной России. 1999. №3.
7. Бруннер К. Представление о человеке и концепция социума: два подхода к пониманию общества // THESIS. – 1993 - Т.1, вып.3.
8. Ванберг В. “Теория порядка” и конституционная экономика // Вопросы экономики. 1995. №12.
9. Веблен Т. Теория праздного класса. – М.: Прогресс, 1984.
10. Гражданский кодекс РФ. Части первая и вторая. – М.: Издательская группа НОРМА-ИНФРА-М, 1999.
11. Гугняк В.Я. Институциональная парадигма в политической экономике: на примере Франции. – М.: Наука, 1999.
12. Иноземцев В.Л. За пределами экономического общества. – М.: Academia. – Наука, 1998.
13. Корнай Я. Дефицит. – М.: Наука, 1990.
14. Латов Ю. В. , Ковалев С. Н. Теневая экономика: учеб. пособие для вузов. – М.: Норма, 2006.
15. Менар К. Экономика организаций / Пер. с франц.; Под ред. А.Г. Худокормова. – М.: ИНФРА-М, 1996.
16. Милгром П., Робертс Дж. Экономика, организация и менеджмент: В 2-х т. / Пер. с англ. под ред. И.И. Елисейевой, В.Л. Тамбовцева. – СПб.: Экономическая школа, 1999.
17. Найт Ф. Понятие риска и неопределенности // THESIS.1994. №5.
18. Нельсон Р., Уинтер С. Эволюционная теория экономических изменений. – М.: ЗАО “Финстатинформ”, 2000.
19. Нестеренко А. Современное состояние и основные проблемы институционально-эволюционной теории // Вопросы экономики. 1997. № 3.
20. Норт Д. Понимание процессов экономических изменений. – М.: ГУ ВШЭ, 2010.
21. Олсон М. Возвышение и упадок народов. Экономический рост, стагфляция, социальный склероз. Пер. с англ. – Новосибирск: ЭКОР, 1998.

22. Полтерович В.М. Институциональные ловушки и экономические реформы // Экономика и математические методы. – 1999. – № 2 или Режим доступа
23. Природа фирмы: Пер. с англ. /Под. ред. О.И. Уильямсона, С.Дж. Уинтера. – М.: Дело, 2001.
24. Российская экономика: опыт трансформации 1990-х годов и перспективы развития/ Общ. ред. Е. Гавриленкова, П. Вельфенса. – М.: ГУ-ВШЭ, 2000.
25. Тамбовцев В. Государство и переходная экономика: пределы управляемости. – М.: ТЕИС, 1997.
26. Тамбовцев В.Л. Государство и экономика. – М.: Магистр, 1997.
27. Тарушкин А.Б. Институциональная экономика: учеб. пособие. – СПб.: Питер, 2004.
28. Трансформация экономических институтов в постсоветской России / Под ред. Р.М. Нуреева. Вып XIV. – М.: Московский общественный научный фонд, 2000.
29. Уильямсон О.И. Экономические институты капитализма: Фирмы, рынки, “отношенческая” контракция. – СПб.: Лениздат; CEV Press, 1996.
30. Фавро О. Экономика организаций // Вопросы экономики. 2000. № 5.
31. Фактор трансакционных издержек в теории и практике Российских реформ / Под ред. В.Л. Тамбовцева. – М.: Экономический факультет, ТЕИС, 1998.
32. Ходжсон Дж. Привычки, правила и экономическое поведение // Вопросы экономики. 2000. №1.
33. Ходжсон Дж. Экономическая теория и институты: Манифест современной институциональной экономической теории / Пер. с англ. – М.: Дело, 2003.
34. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002.
35. Шаститко А.Е. Экономическая теория институтов. – М.: Экон. факультет МГУ, ТЕИС, 1997.
36. Шумпетер И.А. Теория экономического развития. – М.: Прогресс, 1982.
37. Эггертссон Т. Экономическое поведение и институты / Пер. с англ. – М.: Дело, 2001.
38. Экономические субъекты постсоветской России (институциональный анализ) / Под ред. Р.М. Нуреева. Серия “Научные доклады”, №124. – М.: Московский общественный научный фонд, 2001.
39. Яковлева Т. Экспериментальная экономика (критический обзор) // Вопросы экономики. 1995. № 7.

## ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ .....	3
МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПОДГОТОВКЕ К ЗАЧЕТУ .....	4
ПЕРЕЧЕНЬ ВОПРОСОВ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ К ЗАЧЕТУ .....	7
СПИСОК КЛЮЧЕВЫХ ПОНЯТИЙ.....	8
ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОКОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ .....	12
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК .....	17

Учебное издание

Резник Галина Александровна  
Коробкова Наталья Александровна

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА  
Методические указания для подготовки к зачету  
по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика»

В авторской редакции  
Верстка Т.Ю. Симутина

---

Подписано в печать 18.11.16. Формат 60×84/16.  
Бумага офисная «Снегурочка». Печать офсетная.  
Усл.печ.л. 1,16. Уч.-изд.л. 1,25. Тираж 80 экз.  
Заказ № 712.

---

Издательство ПГУАС.  
440028, г. Пенза, ул. Германа Титова, 28.