

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства»
(ПГУАС)

Г.А. Резник, Д.Р. Амирова

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Рекомендовано Редсоветом университета
в качестве учебного пособия для студентов,
обучающихся по направлению подготовки 38.03.01
«Экономика»

Пенза 2016

УДК 339(075.8)
ББК 65.428я73
Р34

Рецензенты: доктор экономических наук, профессор, кафедры «Экономическая теория и международные отношения» С.Г. Михнева (ПГУ);
доктор экономических наук, профессор, зав. кафедрой «Экономика, организация и управление производством» Б.Б. Хрусталеv (ПГУАС)

Резник Г.А.

Р34 **Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика»/ Г.А. Резник, Д.Р. Амирова. – Пенза: ПГУАС, 2016. – 96 с.**

Изложены основные тенденции и закономерности развития современной мировой экономики, раскрываются теоретические основы, структура, тенденции развития современного мирового хозяйства и глобальные проблемы человечества. Дано комплексное представление о международной торговле, особенностях внешнеторговой политики и методах ее регулирования, раскрывается сущность международных валютных и кредитных операций, форм международной интеграции и сущность международных интеграционных объединений мира, отражены особенности деятельности ТНК и современной международной миграции трудовых ресурсов.

Учебное пособие подготовлено на кафедре «Маркетинг и экономическая теория» и предназначено для студентов, обучающихся по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика».

© Пензенский государственный университет архитектуры и строительства, 2016
© Резник Г.А., Амирова Д.Р. 2016

ВВЕДЕНИЕ

Дисциплина «*Мировая экономика и международные экономические отношения*» является самостоятельной экономической дисциплиной, рассматривающей особенности взаимодействия национальных экономик мира, а также механизм формирования и функционирования мирохозяйственных связей и отношений.

Знание основных тенденций развития мировой экономики необходимо, поскольку в условиях интернационализации и глобализации мирового хозяйства ни одна страна мира не может эффективно развиваться без взаимодействия с другими странами. Данная необходимость подтверждается еще и тем, что абсолютно все экономические процессы, протекающие в мире напрямую или косвенно затрагивают интересы национальных экономик.

Учебное пособие состоит **из четырех разделов**, включает в себя контрольные вопросы для обсуждения, тестовые задания и тематику докладов по наиболее актуальным и современным вопросам.

Первый раздел включает основные понятия мирового хозяйства, сущность международного разделения труда, теории международной торговли, классификацию стран по уровню их социально – экономического развития, отраслевую структуру экономик и современные глобальные проблемы мировой экономики.

Второй раздел охватывает внешнеторговую деятельность, методы ее регулирования, что является особо актуальным в условиях усиления сотрудничества между странами, а также этапы формирования валютной системы и валютный рынок. Поскольку внешнеторговая деятельность находит отражение в платежном балансе страны, в этом разделе рассмотрены основные его части и структура.

Третий раздел посвящен интеграционным процессам, описаны основные формы экономической интеграции. Нарастание мирохозяйственных связей приводит к взаимодействию национальных экономик с целью решения конкретных задач и дальнейшего сотрудничества в различных сферах. В данном разделе дана общая характеристика международным интеграционным объединениям, международным финансовым и торговым организациям.

Четвертый раздел рассматривает особенности, сущность и структуру основных кредитных операций, основных участников мирового рынка ссудного капитала, международных финансовых и кредитных организаций, а также причины и формы международного движения капитала. Особое внимание уделяется мобильности трудовых ресурсов, последствиям миграционных процессов.

Изучение дисциплины «*Мировая экономика и международные экономические отношения*» направлено на формирование у студентов, следующих общекультурных и профессиональных компетенций:

- способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности;
- способность анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей;
- способность, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные, проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет.

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

Знать:

- теоретические основы функционирования мировой экономики и мирового хозяйства;
- современное состояние и тенденции, определяющие развитие мировой экономики и мирового рынка;
- особенности развития различных групп стран и их положение в мировом хозяйстве;
- сущность и формы международной экономической интеграции;
- причины и формы международного движения факторов производства;
- сущность и особенности развития международных экономических отношений и способы их регулирования;
- современные аспекты решения проблем затрагивающих интересы предприятия или страны на мировом рынке;
- проблемы национальных экономик и регионов и их влияние на развитие мирового хозяйства;
- тенденции развития международной валютной системы и финансовых рынков;
- сущность и специфику международного движения капиталов и особенности международного кредитования;
- специфику деятельности различных международных организаций;
- сущность и особенности государственного регулирования внешнеторговой деятельности;
- особенности внешнеэкономической политики зарубежных стран.

Уметь:

- выявлять тенденции развития мировой экономики и осуществлять прогноз развития;
- давать оценку эффективности применяемых мер регулирования внешнеэкономической деятельности;
- использовать статистическую и аналитическую информацию для выявления причин и факторов, оказывающих влияние на развитие мировой экономики и экономики данной страны;

- выявлять проблемы экономического характера при анализе конкретных ситуаций на мировом рынке и их влияние на деятельность предприятия, развитие региона и страны;

- прогнозировать и рассчитывать выгоду от международной торговли товарами и услугами;

- оценивать выгоды внешней торговли для стран, в том числе на основе абсолютных или сравнительных преимуществ;

- анализировать факторы, влияющие на валютные курсы;

- выявлять проблемы экономического характера при анализе конкретных ситуаций, предлагать способы их решения;

- применять различные методы внешнеторговой политики

Владеть:

- навыками использования имеющейся теоретической информации для решения практических задач в международной деятельности;

- навыками профессионально аргументировать свою точку зрения в сфере мировой экономики и международных экономических отношений;

- навыками использования имеющейся теоретической информации для решения практических задач в международной деятельности;

- навыками сбора, анализа и обработки данных для решения экономических задач;

- понятийным аппаратом и инструментами необходимыми для расчета основных экономических показателей;

- навыками выработки рекомендаций при анализе конкретной экономической ситуации.

Иметь представление о:

- сущности и формах международных экономических отношений;

- социально-экономических процессах, протекающих в мировой экономике;

- институциональной структуре регулирования международной экономической деятельности;

- сущности и формах международных экономических отношений;

- возможных социально-экономических последствиях и рисках в международной деятельности;

- результатах деятельности различных международных экономических организаций;

- связях, объединяющих экономики различных стран в единый экономический механизм

Изучение курса «Мировая экономика и международные экономические отношения» является важным, поскольку само значение мировой экономики и международных отношений в системе мирового хозяйства неуклонно растет в современных условиях.

Раздел 1. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА, ОСОБЕННОСТИ И ТЕНДЕНЦИИ ЕЕ РАЗВИТИЯ

Глава 1. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА: ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И СУЩНОСТЬ

§1. Сущность и основные черты мирового хозяйства

Для современной мировой экономики характерно усиление вовлеченности в глобальное мировое пространство все большего числа национальных хозяйств. Экономика практически любой страны в настоящее время является открытой для внешнего мира, связанная с другими странами сложной сетью международных, торговых и финансовых отношений.

Современному мировому сообществу присуще усиление связей и взаимодействия между странами. Несмотря на то, что для каждой национальной экономики характерна своя история развития, своя политическая, социальная, экономическая структура, свой религиозный и культурный уклад, географическое месторасположение, ни одна страна в мире сегодня не может претендовать на полноценное развитие, если она не втянута в мирохозяйственные связи.

По своей сути мировая экономика представляет собой совокупность всех национальных экономик мира, взаимодействующих на взаимовыгодной основе на базе международного разделения труда и связанных между собой целой сетью мирохозяйственных связей.

Как учебная дисциплина *мировая экономика* изучает механизмы взаимодействия различных стран в таких сферах как международное экономическое, социальное, политическое сотрудничество, а также механизмы перемещения основных факторов производства на основе объективных экономических законов. Можно утверждать, что мировая экономика это всемирное хозяйство.

Всемирное хозяйство – представляет собой глобальную систему признаком, которого является именно система, а подсистемами выступают национальные экономики, взаимосвязанные различными экономическими и политическими отношениями.

Так сложилось исторически, что отношения между странами изначально, носили военный характер и заключались главным образом в захватах чужих земель, богатств и ресурсов, и это были так называемые предэк-

экономические связи. Однако вслед за войнами шли путешественники, торговцы, ремесленники, что дало начало формированию и развитию торговых или экономических отношений.

Развитию торговли и промышленности, дала толчок колонизация. Именно она способствовала неслыханному экономическому росту Западной Европы. Параллельно с колонизацией происходило и освоение новых торговых путей через моря и океаны. Все это существенно расширило масштабы товарооборота и положило начало формированию мирового рынка и мирового хозяйства. Постепенное развитие промышленности, особенно бурный его этап в конце XVIII века, явилось объективной предпосылкой интернационализации производственных сил, что привело к формированию как мирового рынка, так и мирового хозяйства в целом.

Процесс интернационализации производственных сил проявляется в:

- развитии стабильных экономических взаимоотношений между странами.
- обмену между странами средствами производства и новейшими технологиями.
- усилении международной специализации и кооперации, в разностороннем производственном сотрудничестве.
- международной миграции трудовых ресурсов.
- формировании единого экономического и информационного пространства, с всеобщей развитой инфраструктурой, способствующей широкомасштабному производственному, научному, технологическому, правовому сотрудничеству и международному обмену.

Процесс становления мирового рынка занял достаточно большой исторический период, начавшийся в середине XIV и завершившийся к середине XIX в. Стоит заметить, что объективной основой развития торговли в течение этого времени явилось международное разделение труда, развитие промышленности, которые в результате привели к коренным изменениям как в производственных, так и общественных отношениях.

Безусловно, Великие географические открытия ускорили темпы международной торговли и расширили границы мирового рынка, но это еще не означало окончательного формирования мирового хозяйства. Наряду с интернационализацией производственных связей происходило и активное развитие финансовых, валютно-кредитных отношений, способствующих развитию этих связей.

Исторически мировое хозяйство как единое целое сложилось к началу XX века в результате втягивания в мирохозяйственные связи все большей части стран мира. Особо заметное усиление экономических процессов

между странами начинает проявляться с конца 40-х и до середины 80-х годов XX века. Можно утверждать, что Вторая мировая война стала определенным пограничным рубежом в развитии мирового хозяйства. По сути, вторая половина XX века – это начало нового этапа развития мирового хозяйства с бурным развертыванием НТР.

Именно в этот период происходит пиковое развитие международных отношений на основе вывоза капитала, появляются первые интеграционные группировки (ЕС) и страны-лидеры в мировом хозяйстве (США, страны Западной и Восточной Европы, Австралии). Наблюдается активный процесс перемещения предпринимательского капитала, окончательно формируется единый мировой рынок, происходит мощный рост производительности труда, широкое распространение и развитие получают монополистические союзы, а затем и ТНК.

По своему содержанию мировой рынок и мировое хозяйство как экономические категории это не одно и то же явление, поэтому их следует различать.

Мировой рынок представляет собой систему товарно-денежных отношений, как результат взаимодействия и сотрудничества одних стран с другими, в сфере товарного обращения.

Мировое хозяйство представляет собой систему взаимосвязанных национальных экономик взаимодействующих между собой посредством многосторонних мирохозяйственных связей.

Для мирового хозяйства сегодня характерно перемещение не товаров и услуг, а активный процесс перемещения факторов производства.

Для современного мирового хозяйства присущи следующие черты:

- активный процесс перемещения факторов производства через национальные границы, который проявляется в ввозе и вывозе предпринимательского капитала, технологий, трудовых ресурсов и природных ресурсов.
- усиленный процесс перехода многих стран к экономике открытого типа.
- развитие международных форм производства на предприятиях, расположенных в нескольких странах. Речь идет о создании транснациональных корпораций (ТНК) и многонациональных корпораций (МНК).
- формирование международной валютной и кредитно-банковской системы.
- развитие и совершенствование всемирной инфраструктуры: мировая транспортная система (морской, воздушный, речной, ж/д, автомобильный и трубопроводный); мировая сеть массовой информации и коммуникации (радио, ТВ, интернет связь), единая система метеорологической службы и информации и другие.

- международное сотрудничество и координация действий национальных правительств, создание межнациональных и наднациональных институтов, регулирующих разнообразные международные экономические отношения.

Объективной и материальной основой развития мирового рынка, а также формирования мирового хозяйства является международное разделение труда (МРТ). Именно МРТ является основной и объективной причиной налаживания взаимовыгодного сотрудничества между странами мира. Предпосылкой такого взаимодействия явилась неоднородность структуры национальных хозяйств и различия в их ресурсообеспеченности.

Выход внутренних рынков за пределы национальных границ послужил основной предпосылкой развития товарно-денежных отношений на мировом рынке на базе международного разделения труда. Формирование же мирового хозяйства стало в результате объективным и закономерным процессом для всего мира.

§2. Международное разделение труда как основа формирования мирового хозяйства

Международное разделение труда (МРТ) – это сосредоточение производства определенных товаров и услуг в отдельных странах в целях последующей продажи на мировом рынке и удовлетворения тем самым потребностей других стран. Результатом МРТ для всех стран является получение различных экономических выгод, от результатов производственного обмена.

Международное разделение труда до промышленного переворота (конец XVIII – начало XIX в.) базировалось в основном на различиях в наделенности стран природными ресурсами, но постепенно усиливается специализация, основывающаяся на различиях в наделенности стран такими факторами производства как капитал, труд, предпринимательские способности, знания, информация.

В современном мире наблюдается уменьшение зависимости стран от многих факторов производства, поскольку он становится все более и более доступным на мировом рынке. Однако наряду с этим усиливается зависимость стран от их наделенности высокоинтеллектуальным потенциалом, высококвалифицированным трудом, качественными предпринимательскими способностями и знаниями в целом.

Международное разделение труда является важной ступенью в развитии производственного процесса и сотрудничества между странами, обеспечивая взаимосвязь этих процессов, а так же приводит к созданию и усилению международных экономических связей.

Международное разделение труда основывается на международной специализации и кооперации производства.

Международная специализация – это форма разделения труда между странами, при которой рост концентрации однородного производства происходит на основе выделения отдельных отраслей по производству однородных продуктов труда. Так, например, Бразилия специализируется на производстве кофе, Россия на развитии топливно-энергетических отраслей.

Развитие международной специализации происходит по двум основным направлениям: производственному; территориальному.

Формами проявления МСП являются:

- предметная, предполагает производство готовых продуктов;
- поддетальная, характеризующаяся производством отдельных частей или компонентов продуктов;
- технологическая, стадийная, предполагающая осуществление отдельных операций или процессов: покраска, сварка, сборка с целью производства готового продукта.

Наиболее полное и одновременное сочетание всех форм специализации производства наиболее часто встречается в машиностроительной отрасли, поскольку машины и комплектующее оборудование, состоят из большого числа компонентов, деталей, частей, производство которых требует – более конкретной специализации.

В территориальном аспекте международная специализация предполагает специализацию отдельных стран, либо больших регионов на производстве конкретных продуктов, их компонентов и частей с последующей продажей на мировом рынке.

К основным количественным показателям уровня международной специализации отрасли обычно относятся коэффициент относительной экспортной специализации (КОЭС) и экспортная квота в производстве отрасли.

КОЭС определяется по формуле

$$K = \frac{\Delta_o}{\Delta_m},$$

где Δ_o – доля товара в экспорте страны (совокупность товаров в данной отрасли);

Δ_m – доля товара (аналогичных товаров) в мировом экспорте.

Чем выше показатель КОЭС ($K > 1$), тем выше уровень специализации отрасли.

Экспортная квота свидетельствует о том, в какой степени национальная промышленность, отдельные ее отрасли ориентируются на внешний рынок, и одновременно показывает оторванность последних от национального рынка. Данный показатель рассчитывается как отношение объема экспорта страны за год к объему внутреннего производства, точнее к ВВП – валовому национальному продукту за указанный период.

Международное производственное кооперирование производства представляет собой процесс установления производственных связей и сотрудничества между предприятиями разных стран и между разными собственниками.

Международное производственное кооперирование (МПК) проявляется в следующем:

- в предварительном согласовании условий совместной производственной деятельности производителями разных стран;
- в осуществлении встречного обмена (взаимных поставок производимой продукции) между участниками совместной деятельности;
- в распределении конкретных задач между всеми участниками для достижения поставленного результата.

Международное производственное кооперирование производства получило широкое распространение в мире, поскольку позволяет снижать издержки производства и обмениваться технологиями.

Международное сотрудничество может осуществляться путем образования различных комбинатов, консорциумов, концессий, ассоциаций и т.д.

Консорциум – это группа организаций, временно функционирующая на паритетных началах с целью реализации конкретных программ, создания объектов и т.д. Например, сферой деятельности металлургического консорциума является металлургия, а также строительство сопутствующих и вспомогательных объектов как производственного, так и сбытового назначения.

Концессия – это отчуждение государством ресурсов во временное пользование иностранному партнеру (концессионеру) с передачей ему монопольных прав на организацию добычи, переработки и реализации готовой продукции на основе инвестиций концессионера. Эта форма особо удобна при недостатке собственных средств. В результате в стране остаются готовые объекты производства и инфраструктуры.

Под *комбинатом*, понимается объединение двух и более промышленных предприятий разных отраслей. *Ассоциации*, представляют собой объединения юридических (физических) лиц, учреждений или организаций на основе общих видов деятельности с целью взаимовыгодного сотрудничества.

§3. Международные экономические отношения

Международные отношения по характеру их происхождения можно определить как хозяйственные отношения, в которые вступают различные страны, организации и юридические лица.

Международные экономические отношения (МЭО) – это отношения между государствами, объединениями, региональными интеграционными группировками, транснациональными корпорациями, и другими субъектами мирового хозяйства, складывающиеся на основе взаимного сотрудничества на базе МРТ, общей валютной, кредитной, финансовой системы.

В современном мировом хозяйстве формы международных экономических отношений значительно расширились, поскольку изначально была сформирована единственная форма МЭО – международные торговые отношения.

Основными формами международных экономических отношений являются:

- международная торговля товарами и услугами – международно-торговые отношения;
- кредитно-денежные отношения;
- валютно-расчетные отношения;
- международная миграция рабочей силы;
- международные научно-технические связи (обмен технологиями, знаниями, информацией).

В совокупности все перечисленные формы образуют систему международных экономических отношений или мирохозяйственных связей, отражающих степень участия страны в мировом хозяйстве и ее экономический и ресурсный потенциал.

К факторам, влияющим на формирование международных экономических отношений можно отнести:

- степень и глубину вовлеченности страны в МРТ;
- уровень развития производительных сил;
- степень открытости экономики;
- степень перемещение факторов производства;
- уровень развития международных интеграционных процессов (ТНК, МНК);
- уровень экономического развития страны и благосостояния населения;
- степень развитости политической, культурной и социальной среды.

Ведущее место в системе международных экономических отношений принадлежит международной торговле. Однако ее характер в настоящее

время существенно изменился – и определяющую роль в становлении международного производства играет быстро растущий вывоз капитала в форме прямых и портфельных инвестиций, рост ТНК и преобладающая доля услуг в отраслевой структуре мирового хозяйства. Тем не менее, по объему международной торговли можно судить и о степени интернационализации хозяйственной жизни. Наряду с международной торговлей в системе международных экономических отношений лидирующей является и валютно-финансовая форма отношений, поскольку она обслуживает обмен результатами хозяйственной деятельности между странами.

В последние десятилетия наблюдается тенденция увеличения производства наукоемкой продукции, что ведет к росту научно-технических связей.

Международная деятельность, развитие мирохозяйственных связей (международных экономических отношений), осуществляется основными участниками международных экономических операций – *субъектами мирового хозяйства*.

Исходя из уровня их хозяйственной деятельности, субъектов мирового хозяйства можно разделить на три уровня: *микроуровень* – хозяйственная деятельность различных предприятий, фирм; *макроуровень* – уровень действий и хозяйственной деятельности различных государственных учреждений и организаций; *мегауровень (межгосударственный)* – уровень действия международных экономических организаций, определяющих правила взаимоотношений, касающихся вопросов развития внешнеэкономических связей, разработанных на основе взаимной согласованности всех государств, являющихся членами данных международных организаций (МВФ, ВТО и др.).

Учитывая принадлежность к национальной экономике всех субъектов можно разделить на резидентов и нерезидентов. *Резиденты* – это физические и юридические лица, которые постоянно проживают и зарегистрированы на территории данной страны. *Нерезиденты* – это лица, зарегистрированные и проживающие в другом государстве, но действующие на территории данной страны, это могут быть как физические, так и юридические лица, филиалы, организации и т.д.

Рост интернационализации экономических процессов, выход производства за пределы национальных государств, создание транснациональных корпораций, формирование единого информационного и коммуникационного пространства неизбежно способствуют интенсивному формированию международных экономических отношений. Связующими звеньями между которыми выступают единая валютная, кредитная, финансовая система.

Глава 2. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

§1. Меркантилизм как политика ведения международной торговли

Теории международной торговли имеют длительную историю. Вопрос выгодно ли странам торговать друг с другом, для чего они торгуют волновал и волнует экономистов давно.

Среди ранних экономических доктрин, анализирующих межгосударственные экономические отношения, следует назвать меркантилизм.

Авторами одной из первых теорий международной торговли были меркантилисты, выражавшие интересы торговых и финансовых кругов Западной Европы в период первоначального накопления капитала (конец XV – начало XVIII в.).

Меркантилизм принято делить на ранний и поздний. Центральным пунктом раннего меркантилизма была теория денежного баланса, обосновывающая политику, направленную на удорожание денег в стране. С этой целью запрещался их вывоз за границу, для этого вводилась государственная монополия на торговлю валютой, приезжим из других стран купцам в обязательном порядке было велено тратить все вырученные от продажи товаров деньги на покупку местных изделий.

Поздние меркантилисты предложили концепцию активного торгового баланса. Считалось, что страна становится богаче лишь при увеличении разницы между стоимостью вывезенных и ввезенных товаров. С целью обеспечения активного торгового баланса государство ограничивало ввоз иностранных товаров (путем установления высоких пошлин).

Меркантилисты считали, что государство должно как можно больше продавать на внешнем рынке и как можно меньше покупать и накапливать золото и серебро как основу богатства.

Главным источником богатства общества они считали золото и драгоценные металлы. Как считали меркантилисты, государство должно любыми способами способствовать накоплению в стране драгоценных металлов и внешняя торговля, по их мнению, должна быть направлена на получение золота. Это связано с тем, что в случае простого обмена товар будет использован и перестанет существовать в стране ничего не остается, так как он будет полностью потреблен (например: сукно на сыр).

Сторонники меркантилизма были твердо убеждены в том, что экономическое благополучие страны зависит именно от количества накопленного в стране золота и серебра. Меркантилисты не смогли осознать того, что при

ведении внешней торговли выгоду должны получать обе стороны, и наращивать богатство своей страны за счет получения выгоды в одностороннем порядке это противоречит всем принципам торговли. По сути, они предлагали обогащение нации за счет других стран. А национальное богатство стран должно наращиваться за счет постоянного развития производства и способности общества производить товары.

Несмотря на это, меркантилисты внесли существенный вклад в развитие всей теории международной торговли. Ими было впервые описано то, что в современной экономике называется платежным балансом.

Взгляды меркантилистов перекликаются с идеями протекционизма. Сторонники *протекционизма* отстаивают необходимость государственной защиты промышленности своей страны от иностранной конкуренции. Но существует и обратная так называемая концепция свободной торговли – *фритредерство* (А. Смит и Д. Рикардо). Сторонники свободной торговли считали, что не государство, а рынок должен формировать структуру экспорта и импорта.

Протекционистские взгляды и подходы периодически возрождались в экономической мысли и государственной политике стран и в дальнейшем.

В XX веке в результате войн и экономических кризисов происходит значительное усиление протекционистской идеологии и практики.

Лишь в 1950-1960 годы в международных экономических отношениях постепенно стали утверждаться принципы свободной торговли.

§2. Свободная торговля: теория абсолютных и сравнительных преимуществ

Наиболее яркими и последовательными защитниками свободы торговли вообще и международной торговли, в частности, были классики английской политэкономии – А. Смит и Д. Рикардо (Д. Ст. Милль).

А. Смит был сторонником свободы международной торговли, противником протекционизма и полагал, что торговля между странами приносит обоюдную пользу, если обмениваемые товары производятся в каждой из стран с меньшими издержками. Он исходил из того, что в каждой стране найдется такой товар, которого на единицу затрат она может производить больше чем страны–партнеры. Положения разработанные А. Смитом получили название – теории абсолютных преимуществ

В основе созданной Смитом теории абсолютных преимуществ лежит следующее: стране целесообразно импортировать товары, в процессе производства которых у себя в стране, издержки производства окажутся выше,

чем в других странах, а экспортировать целесообразнее те товары, при производстве которых, издержки производства будут ниже, чем в зарубежных странах.

Согласно этой теории, каждая страна должна специализироваться на выпуске именно той продукции, при производстве которой она будет обладать абсолютными преимуществами. В результате такой специализации и обмена все участники внешней торговли получают взаимную выгоду.

Однако эта теория описывает механизм ведения внешней торговли для стран обладающих абсолютными преимуществами. Но что же делать странам, не имеющим в производстве товаров никаких абсолютных преимуществ и как они будут расплачиваться за покупку товаров?

Ответа на этот вопрос данная теория не дает.

Теорию А. Смита дополнил и развил Д. Рикардо. Он создал свою теорию сравнительных преимуществ, в которой показал, в каких пределах возможен обмен между двумя странами. В своем классическом примере он выявляет выгоды участия страны в международном разделении труда и в международной торговле, исходя из наличия сравнительных или относительных преимуществ¹. Д. Рикардо, приводит пример с Англией и Португалией, где для производства равного количества товара требуется соответствующее количество труда:

Т а б л и ц а 2 . 1

Страна	Сукно	Вино
Англия	100	120
Португалия	90	80

Если придерживаться теории абсолютных преимуществ, оба товара должна производить Португалия, так как производство обоих товаров ей обходится дешевле. Однако, по мнению Рикардо, обе страны должны участвовать в международной торговле.

Так на производство сукна в Англии в течение года затрачивается годовой труд 100 работников, вина 120 работников. Португалия соответственно 90 и 80 человек. Исходя из этих данных, Англия может произвести сукно и продавать его в Португалию, приобретать там вино, производство которого

¹ Рикардо Д. Сочинения. Т. 1.

потребовало бы привлечения у себя 120 работников. Получается, что Англии выгоднее приобретать Португальское вино.

Какие же выгоды получит от этой торговли Португалия? Для Португалии производство сукна обходится дешевле (90 работников, а в Англии 100 работников), но это дороже, чем производство вина. Поэтому для Португалии будет выгоднее производить вино и обменивать его на английское сукно.

Проведя анализ данных табл. 2.1 можно доказать преимущества от внешнеторговой деятельности. Допустим, что обе страны будут производить товара и для внутреннего рынка и для экспорта в равном объеме. До специализации страны затрачивали на производство товаров: Англия 220 ресурсов труда, Португалия 170. Выйдя на внешний рынок затраты Англии на производство сукна для внешнего и внутреннего потребления составят 200 единиц труда, Португалии 180.

Если до начала обмена и специализации страны затрачивали всего 390 ресурсов для труда, то после выхода на внешний рынок затраты сократились до 360. Выигрыш очевиден.

Сравнительные преимущества можно определить и через альтернативные издержки, рассчитывающиеся через затраты на производство одного товара через затраты на другой товар

Д. Риккардо математически обосновал преимущества от внешней торговли.

§3. Эволюция теорий международной торговли

Теория сравнительных преимуществ Д. Рикардо привела к созданию в 20-30 годы XX века *теории соотношения факторов производства*, разработанную шведскими экономистами Э. Хекшером и Б. Олином. Они обратили внимание на то, что страны неравномерно или в различной степени наделены производственными факторами: трудом и капиталом. Что в свою очередь и определяет дальнейшую специализацию стран.

Согласно этой теории переизбыток одних факторов производства в стране делает их дешевле по сравнению с теми факторами, которые имеются в более ограниченном количестве. Поэтому страна должна специализироваться и экспортировать тот товар, для производства которого имеется большее количество факторов производства, а импортировать те товары, для производства которых она имеет, гораздо меньше факторов производства.

Таким образом, страны обладающие большим количеством трудовых ресурсов будут специализироваться на трудоемкой продукции, а имеющие в избытке капитал, на капиталоемкой продукции.

Теория Самуэльсона и Столпера. В середине XX в. американские экономисты П. Самуэльсон и В. Столпер сделали попытку развить теорию Хекшера – Олина. Они показали, что в случае однородности всех факторов производства, и их мобильности товаров, международный обмен между странами приводит к выравниванию цен факторов производства.

В своей попытке развить теорию Хекшера – Олина, Самуэльсон и Столпер, рассматривают торговлю не только как процесс выгодный для обеих сторон, но и как процесс позволяющий сократить разрыв в уровнях развития между странами.

В середине 40-х годов XX века американский экономист В. Леонтьев анализируя внешнеторговую деятельность США, выявил одну неожиданную тенденцию. Страна, обладающая избыточным фактором – капиталом и имея в дефиците труд, экспортирует преимущественно трудоемкие товары, а ввозит капиталоемкие. Данное обстоятельство получило название как «*парадокс Леонтьева*» и послужило толчком к дальнейшему развитию теории Хекшера – Олина, которая стала учитывать не два фактора производства труд и капитал, а более: технологии, предпринимательские способности и др.

М. Познер в 60-е годы XX века, предложил *теорию технологического разрыва*, согласно которой страна обладающая новой технологией имеет преимущественное положение. В результате такого положения одной страны возникает технологический разрыв между остальными странами.

Постепенно в результате торговли страны получают возможность приобретения новой технологии и в выигрыше оказываются, хотя страна продавец теряет свое преимущественное положение.

В середине 60 –х годов Р. Вернон, американский экономист, предложил *теорию жизненного цикла товара*, исходя из которой товар обладает жизнеспособностью и проходит в своей жизни несколько этапов. В соответствии с этой теорией новый товар проходит пять этапов:

- стадия внедрения (нового продукта), продукт поступает на рынок, на начальном этапе производство ориентировано для внутреннего рынка;
- стадия роста, потребители изучили свойства товара, объем продаж растет, начинается его экспорт на внешний рынок;
- стадия зрелости товара (насыщения), наблюдается переизбыток товара на внутреннем рынке, покупатели полностью удовлетворили свои потребности в данном продукте и его производство начинается в других странах, товар осваивает другие рынки;

– стадия упадка, активная конкуренция приводит к сокращению экспорта и снижению спроса на продукт;

– стадия прекращения, прекращается производство товара и для внешнего и для внутреннего рынка.

Можно привести немало примеров прохождения товаров эти этапы электротехника, автомобили, различная аппаратура.

М. Портер создал **теорию конкурентного преимущества** страны. Центральное место в его теории отводится «национальному ромбу», при помощи которого он раскрывает основные особенности экономики страны. Конкурентоспособность страны, по мнению М. Портера зависит от степени ее модернизации. Точнее от новшества, которые и предопределяют конкурентные преимущества страны или фирмы. Национальная конкурентоспособность определяет в свою очередь и конкурентность отдельных отраслей.

По мнению Портера необходимо постоянно совершенствовать технологический процесс. В своей теории конкурентоспособность страны он определяет через некие детерминанты, которые включает в себя «национальный ромб».

1. Государственное воздействие на факторные условия, необходимые для конкуренции в конкретной отрасли.

2. Государственное воздействие на условия формирующие спрос.

3. Государственное воздействие на близкие или родственные и поддерживающие отрасли.

4. Государственное воздействие на стратегию деятельности фирмы.

М. Портер считает, что именно государство является регулятором и катализатором национальной конкурентоспособности.

Английский экономист Т.М. Рыбчинский обратил внимание на то, что интенсивное использование и развитие одних отраслей может привести к сокращению и уменьшению (упадку) объема использования других.

В международной торговле это может проявиться в следующем: расширение производства для экспорта за счет имеющегося избыточного фактора может привести к падению в других отраслях. В свою в этих отраслях увеличится потребность в импорте.

Данная теорема получила название **теоремы Рыбчинского или «Голландской болезни»**. С подобной проблемой столкнулась Голландия отсюда вытекает и название, когда в результате разработки месторождений природного газа и роста его добычи, промышленность страны пришла в упадок.

Глава 3. ТИПОЛОГИЯ СТРАН МИРА

§1. Основные критерии классификации стран мира

В настоящее время на политической карте мира можно выделить около 230 стран и территорий. Около 190 из них суверенные, или политически независимые государства, обладающие абсолютной самостоятельностью во внутренних и внешних делах. Каждое государство имеет строго локализованную территорию, на которую распространяется его суверенная власть. На современном этапе развития мирового хозяйства существуют около десятка государственных образований, которые являются самостоятельными государствами фактически, ведут собственную экономическую политику, но по каким – объективным причинам, не признаны другими государствами.

Страны группируются в ту или иную группу по различным признакам. Чаще всего используются классификации стран по величине их территории, численности населения, по типу национальной экономики и уровню социально – экономического развития.

Классифицируя страны по величине их территории можно выделить обладающие наибольшей площадью.

1. Россия (17 млн (км²);
2. Канада (9,9 млн (км²);
3. Китай (9,6 млн (км²);
4. США (9,4 млн (км²);
5. Бразилия (8,5 млн (км²);
6. Австралия (7,7 млн (км²);
7. Индия (3,3 млн (км²);
8. Аргентина 2,8 млн (км²) и т.д. по убывающей.

Классификация стран по численности населения.

1. Китай (1 млрд ≈ 350 млн чел.);
2. Индия (1 млрд ≈ 227 млн чел.);
3. США (≈314 млн чел.);
4. Индонезия (≈237 млн чел.);
5. Бразилия (≈199 млн чел.);
6. Пакистан (≈190 млн чел.);
7. Нигерия (≈170 млн чел.);
8. Бангладеш (≈161 млн чел.);
9. Россия (≈143 млн чел.)².

² Данные на начало 2012 года.

В качестве сравнения можно отметить, что обладая огромной территорией, Россия с небольшим отрывом опережает по численности населения Японию, где проживает ≈ 127 млн человек.

В экономической литературе и международной практике чаще всего используется классификация стран по уровню развития экономики. Согласно этому разграничению все страны делятся на три основные группы: развитые, развивающиеся и страны с переходной экономикой.

Основным критерием включения стран в ту или иную группу является уровень социально – экономического развития, для определения которого используются следующие показатели: валовой внутренний продукт (ВВП) на душу населения, пересчитанный по паритету покупательной способности (ППС), отраслевая структура экономики, уровень и качество жизни населения.

ВВП (валовой внутренний продукт) – это показатель хозяйственной деятельности страны в стоимостном выражении.

Для международных сравнений валовой внутренний продукт – ВВП (может применяться ВНД – валовой национальный доход на душу населения или ВВП – валовой национальный продукт, отражающий конечную стоимость произведенной продукции в стране за год) рассчитывается по **паритету покупательной способности (ППС)**. ППС – представляет собой количество одной валюты, выраженное в единицах другой валюты, необходимое для приобретения одинакового товара или услуги на рынках обеих стран. Например, если один и тот же набор потребительских товаров (потребительская корзина), стоит 1700 рублей в РФ и 50 долларов в США, то паритет покупательной способности составит $1700 : 50 = 34$ рубля на 1 доллар. Это означает, что на 34 рубля в России можно купить столько же товаров, сколько на 1 доллар в США.

ППС по своей сути показывает покупательную способность национальной валюты. Однако данные по ППС не всегда могут быть точными и данный показатель тяжело вычислить. Связано это с тем, что стоимость на определенную группу товаров и услуг пересчитывается по ценам иностранной валюты (доллар США), вне зависимости от того есть ли в данной стране абсолютный аналог этой продукции или нет.

Отраслевая структура мирового хозяйства представлена следующими отраслями: первичный сектор (добыча сырья и сельское хозяйство), вторичный сектор (обрабатывающая промышленность, строительство и т.д.), третичный сектор – сфера услуг (розничная торговля, банковское дело, туризм т.д.).

Качество жизни населения – это совокупность благ и ценностей направленных на удовлетворение потребностей, отражающее степень удо-

влетворенности общества окружающей социально-культурной, экологической, экономической средой. Основными показателями качества жизни населения являются:

- доходы населения;
- качество питания (калорийность, состав продуктов, разнообразие);
- качество одежды;
- комфорт жилища, наличие жилища (общая площадь, кв.м. приходящийся на одного члена семьи);
- качество медицинского обслуживания и здравоохранения;
- качество предоставляемых социальных услуг;
- качество образования и культуры;
- окружающая среда и др.

Качество и уровень жизни населения характеризует демографические показатели и уровень благосостояния общества.

В качестве основной комплексной характеристики уровня жизни населения в настоящее время применяется индекс человеческого развития

ИЧР или ИРЧП. Он рассчитывается на основе трех показателей: ВВП на душу населения, ожидаемой продолжительности жизни при рождении, уровня образования (доля грамотных, доля получивших высшее образование).

§2. Общая характеристика развитых стран

Существуют различные классификации стран по уровню экономического развития. Международный валютный фонд делит страны на группы, при этом учитывает только те страны, которые являются его членами. Так, с 2004 г. МВФ выделяет следующие группы стран, каждая из которых имеет свои подгруппы.

1. Промышленно развитые страны (промышленно развитые страны; страны «зоны евро»; новые индустриальные страны Азии).

2. Прочие страны с развивающимся рынком и развивающиеся экономики (включает в себя все не передовые страны).

В своих анализах ООН используют следующую классификацию стран, которая чаще всего используется и другими организациями: развитые, развивающиеся и страны с переходной экономикой.

Развитые страны занимают лидирующее положение в мировой экономике. Они имеют высокотехнологичную промышленность. Многие из них расположены в Северной Америке, Западной Европе, Азии, Австралии, Новой Зеландии. Из этой группы с развитой рыночной экономикой выделяется

«Большая семерка»: США, Канада, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Италия. К странам с развитой экономикой можно отнести Ирландию, Швейцарию, Дани, Бельгию, Люксембург, Словакию, Нидерланды, Люксембург и другие.

К основным отличительным чертам развитых стран следует отнести:

- высокий уровень ВВП на душу населения;
- высокий показатель промышленного производства в ВВП страны;
- высокий уровень достижений в НТП и производстве высокотехнологичной продукции, развитость наукоемких отраслей;
- развитый третичный сектор – сфера услуг;
- высокий процент малого бизнеса, обеспечивающего рабочими местами большую долю населения;
- усиленный рост ТНК и его филиалов по всему миру;
- низкий уровень рождаемости детей и преобладающий уровень – лиц пожилого возраста (данная тенденция характерна и для стран с переходной экономикой).

Так, ВВП на душу населения в текущих долларах США на 2011 год в этих странах составил приблизительно 40.000 дол. (США – 48,112; Великобритания – 39, 038 дол; Франция – 42.347 дол., Италия – 36.103 дол.). Так, по объему ВВП на душу населения развитые страны опережают значительно многие страны, для сравнения в РФ он составил 13,089 дол., в Китае 5.445 дол. Однако среди развитых стран не входящих в «Большую семерку» данный показатель был и выше в Австралии он составил 60.979 дол., в Норвегии 98.102 дол.³.

В странах с развитой рыночной экономикой сконцентрирована большая часть мирового производства в том, числе и производство высокотехнологичной продукции. По данным Всемирного банка на 2010 г. лидерами в этой области являются развитые страны это Германия, Франция, США, Нидерланды, Япония и другие.

Среди всех стран можно выделить США сохраняющая ведущие позиции в мировой экономике и являющаяся лидером среди группы развитых стран по многим показателям, по промышленному производству, по научно–техническому потенциалу, по образовательному уровню, по развитию сельского хозяйства, по уровню ВНП, по экспорту товаров и услуг и т.д. Для нее характерна либеральная модель приоритетная роль, в которой отводится институту частной собственности, росту предпринимательства. Вместе с тем в США наблюдается большой разрыв между уровнем дохода

³ www.worldbank.org/indicator/NY.GDP.PCAP.CD/countries – The World Bank, 2011 г.

богатейших и беднейших слоев населения. Большая социальная дифференциация характерна и для других развитых стран. Определенные элементы этой модели характерны для Канады, Италии, Франции, Великобритании.

§3. Тенденции развития развивающихся стран и стран с переходной экономикой

Группа развивающихся стран является самой большой по численности входящих в нее государств. Большая часть это бывшие колонии получившие независимость в 50-60 годы XX века. В эту группу входят страны Африки, страны Азиатско-Тихоокеанского региона, страны Латинской Америки, Карибского бассейна.

К группе развивающихся стран относят страны НИС – новые индустриальные страны, которые показали серьезные и качественные темпы социально-экономического развития за короткий временной период. Для экономик этих стран характерен переход от отсталой экономики к развивающейся. Экономическая отсталость, которых была связана со слабым развитием промышленности и скудностью природных ресурсов.

Так в конце 60 – ых годов XX века, отдельные страны, такие как Тайвань, Южная Корея, Гонгконг, Сингапур взяли курс на модернизацию аграрного сектора экономики. И уже в 70-е годы они добились высокой конкурентоспособности своей промышленной продукции. Эти страны получили название «Азиатские тигры» позднее новые индустриальные страны первой волны. Для стран НИС характерна быстро развивающаяся промышленность.

По данным Всемирного банка на 2011 г. показатель ВВП на душу населения в Сингапуре составил 46241 дол. США, что превышает показатели ведущих развитых стран. Сингапур получил статус индустриально развитого государства и является одной из богатейших стран мира.

К новым индустриальным странам второй волны относят Малайзию, Тайланд, Чили. Успешное развитие промышленного производства показали Индонезия, Турция, Кипр – новые индустриальные страны «третьей волны».

Для всех стран НИС характерны следующие процессы:

- переориентация на промышленное производство;
- высокие темпы экономического развития;
- усиленная интеграция в мировое хозяйство.

Для стран с развивающейся экономикой характерен высокий уровень рождаемости сочетающийся со значительным уровнем смертности и низкой продолжительностью жизни (характерно для стран Африки).

В группу развивающихся стран включают и страны экспортеры нефти – страны ОПЕК. Данная организация была создана в 1960 году, основная цель стабилизация цен на нефть и координация деятельности стран-участниц в отношении добычи нефти. В нее входят: Иран, Ирак, Кувейт, Алжир, Индонезия, Ливия, Нигерия, Катар, Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты и Венесуэла.

В среднем объем ВВП на душу населения в этих странах 5000 дол. США, в ОАЭ 45563 дол., Катаре 92501 дол., Кувейте 62664 дол.⁴. Катара и ОАЭ относятся к странам с высоким доходом на душу населения, что может стать основанием для отнесения этих стран к числу развитых. В структуре ВВП развивающихся стран преобладает вторичный сектор – добывающая промышленность, однако в некоторых велика доля третичного сектора, прежде всего развитая система туризма (ОАЭ) и торговля (Турция).

Переходная экономика это переход от одного типа экономической структуры общества к другому. С начала 90-х годов во многих странах начались серьезные политические и экономические преобразования. Целью реформирования и структурных изменений стало создание устойчивого народного хозяйства, с рыночной экономикой и с развитой сетью мирохозяйственных связей.

К странам с переходной экономикой относятся: страны СНГ (бывшие советские Республики: Россия, Украина, Белоруссия, Узбекистан, Казахстан, Таджикистан, Туркменистан, Армения, Молдавия, Грузия, Азербайджан, Латвия, Литва и Эстония); некоторые европейские страны (Албания, Босния и Герцеговина, Македония, Сербия, Хорватия, Польша, Румыния).

Отдельно следует сказать о самых бедных и неразвитых странах мира, для которых характерен низкий уровень жизни, население живущее на грани нищеты это, прежде всего, страны Африки: Гана, Замбия, страны Ближнего Востока и другие. Для этих стран характерна большая рождаемость и высокий уровень смертности.

Так в Замбии доля бедного населения, проживающих ниже национальной черты бедности по данным на 2010 г. составляла 60,5 % от общего числа, в Зимбабве около 70 %. Ожидаемая продолжительность жизни на 2011 год составляет 49 лет в Нигерии 52 года, Зимбабве 51 год⁵. Ввиду сильной хозяйственной отсталости, наблюдается утечка капитала из этих стран, а его притоку препятствует помимо экономической отсталости и крайне нестабильная политическая обстановка. Одним из способов выхода из кризиса является развитие туризма который сейчас начинает налаживаться в Танзании, Замбии.

⁴ www.worldbank.org/indicator/NY.GDP.PCAP.CD/countries – The World Bank, 2011 г.

⁵ <http://translate.yandex.net/tr-url/en-ru.ru/data.worldbank.org/country/zambia>, 2010 г.

Глава 4. ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

§1. Общее понятие отраслевой структуры

Отраслевую структуру мирового хозяйства можно представить следующим образом:

- первичный сектор, добыча сырья и сельское хозяйство;
- вторичный сектор, обрабатывающая промышленность, строительство;
- третичный сектор, сфера услуг.

Отраслевые сдвиги, если рассматривать их в длительном историческом периоде первоначально проявлялись в росте сельского хозяйства, добыче сырья, затем наблюдается период бурного развития промышленности, а в последние десятилетия усиливается роль третичного сектора – сферы услуг.

Так, до промышленных переворотов XVIII–XIX вв. в мировом производстве ведущая роль принадлежала агропромышленному комплексу – первичный сектор, при котором сельское хозяйство и связанные с ним отрасли представляли собой основной источник получения материальных благ, необходимых для жизнедеятельности общества.

Начиная со второй половины XIX в. – первой половины XX в. в экономически развитых странах складывается индустриальная структура хозяйства с ведущей ролью промышленности (вторичный сектор). И с конца XX в. – начало XXI в. в развитых странах наблюдается переход в постиндустриальное общество, где ведущую роль играет сфера услуг – третичный сектор.

Сегодня в экономике развитых стран наблюдается увеличение доли сферы услуг. Важной особенностью начала XXI стала смена ценностных ориентиров общества – развитие экономики услуг, в котором наблюдается рост значения нематериальных форм производства, интеллектуальной деятельности кардинально изменился. Увеличилась доля следующих видов услуг: транспортных, страховых, информационных, услуг связи и государственного сектора, банковских и деловых, медицинских, консультативных.

Несмотря на рост доли услуг в мировом хозяйстве, большая часть развивающихся стран в настоящее время, характеризуется в основном, аграрно-сырьевой и промышленной направленностью, а в отраслевой структуре развивающихся стран велика доля сельского хозяйства.

При анализе отраслевой структуры современного мирового хозяйства следует рассмотреть основные его компоненты: АПК, ТЭК, машиностроение, промышленность, транспорт.

§2. Основные отраслевые комплексы: тенденции развития

Агропромышленный комплекс в мировой экономике

АПК – совокупность отраслей, производств и различных видов деятельности, взаимодействующих для обеспечения потребностей населения сельскохозяйственными товарами и товарами народного потребления.

Важнейшей частью АПК является сельское хозяйство. Сельское хозяйство – важнейшая сфера мировой экономики, которое включает в себя следующие отрасли: земледелие, животноводство, рыболовство, лесное хозяйство. Сельское хозяйство занимает исключительное место в экономической структуре любого общества, поскольку обеспечивает население продуктами питания.

Сельское хозяйство практически всех стран мира состоит из двух крупных отраслей: растениеводства и животноводства.

В сельском хозяйстве работает около 40 % экономически активного населения земли, и около 40% от этого числа приходится только на Китай, остальная часть 55 % на остальные развивающиеся страны⁶. Китай является одним из крупнейших производителей сельскохозяйственной продукции в мире.

В развитых странах производительность труда в сельском хозяйстве гораздо выше, чем у развивающихся. Животноводство является преобладающим в странах с развитой экономикой, а растениеводство – в развивающихся. Начиная с середины 90-х годов XX века в мировом сельском хозяйстве наблюдается рост урожайности сельскохозяйственных продуктов, что связано с использованием биотехнологий (генетически модифицированные препараты).

Что касается пашенных земель и растениеводства, то наибольшие пашенные земли имеются у США около 185 млн га, на втором месте Индия приблизительно 160 млн га, в России варьирует в пределах 133-134 млн га, а вот на Китай приходится около 95 млн га. Следует заметить, что Китай показывает колоссальные результаты в производстве сельскохозяйственной продукции идущей на экспорт.

⁶ Чернецкий Ю.А. Мировая экономика: курс лекций. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Эксмо, 2009. – 400 с. – С.213.

Лесное хозяйство площадь лесов на земле сокращается ежегодно быстрыми темпами. Россия является обладательницей первого места в мире по запасам древесины – 23 % мировых запасов, опережает Бразилию, США. Многие страны до сих пор используют ее в качестве топлива: страны Южной Азии, Латинской Америки, Тропической Африки.

В настоящее время Россия только возвращается на мировой рынок в качестве экспортера зерна. Обладая самой большой территорией в мире, ей еще предстоит решить ряд проблем в сельском хозяйстве:

- неразвитая организационно-хозяйственная инфраструктура в сельской местности;
- отсутствие современной техники и технологий;
- низкая производительность труда;
- низкая урожайность.

Промышленность была и остается ведущей отраслью любого общества. От степени развития этой отрасли зависит и величина национального дохода и ВВП.

Промышленный переворот, начавшийся в конце XVIII века превратил многие страны в индустриальные державы. Что позволило им до настоящего времени удерживать свои позиции на мировом рынке. В промышленном производстве лидируют развитые страны: США, Германия, Австралия, Япония, Франция, Великобритания, Италия, Австрия, Бельгия и другие.

Топливо-энергетический комплекс в мировой экономике

Топливо-энергетический комплекс занимает важное место в мировой экономике и представляет собой совокупность отраслей связанных с добычей различных видов топливо-энергетического сырья: нефтяная, газовая, угольная промышленность.

Нефтяная промышленность.

Нефть – занимает ведущие позиции на мировом рынке топлива. Основными производителями нефти сегодня являются США, Саудовская Аравия, Россия, страны ОПЕК. На страны члены ОПЕК которыми являются: Алжир, Венесуэла, Индонезия, Иран, Катар, Кувейт, Ливия, Нигерия, ОАЭ, и другие, приходится около половины добываемой нефти.

Разведанные и известные сегодня миру запасы нефти сосредоточены в основном на Ближнем Востоке, в странах СНГ, куда входит и Россия, а также в Латинской Америке и Африке. По данным различных исследований обеспеченность мирового хозяйства разведанными запасами нефти составляет около 50 лет. Это в том случае, если сохранится темп добычи, который существует в настоящее время. В среднем на поверхность земли извлекается приблизительно 30–35% от общих запасов.

Потребности многих западноевропейских стран в настоящее время удовлетворяются за счет России, Ливии, стран Ближнего Востока.

Газовая промышленность.

В настоящее время природный газ занимает важное место в структуре топливно-энергетического комплекса. В мире наблюдается тенденция наращивания добычи и потребления газа, что связано с удобством в использовании и минимальном негативном воздействии на экологическую обстановку.

Природный газ достаточно широко распространен. Основные его разведанные запасы сосредоточены на территории СНГ и Ближнем Востоке, США, Канаде. По мнению мировых экспертов, обеспеченность населения планеты природным газом при сохранившемся в настоящее время в среднем уровне его добычи приблизительно составляет 50 лет. Основными импортерами и потребителями природного газа являются многие европейские страны, Япония и другие.

Угольная промышленность.

Из всех топливно-энергетических ресурсов в мире наиболее велики запасы угля. Газовая промышленность заметно стала вытеснять угольную начиная с 50-60-х годов прошлого века. И это несмотря на то, что обеспеченность мирового хозяйства данным видом топливного ресурса составляет еще сотни лет. Более 96 % запасов угля в основном сосредоточены в следующих странах: России, США, Австралии, Китае, Канаде, ЮАР, Германии, Великобритании, Польше и Индии⁷.

Электроэнергетика. Это ведущая область по выработке электроэнергии. Крупнейшими производителями электроэнергии являются США, Япония, Китай, Канада, Россия, Германия и Франция. Однако, начиная с конца 70-х – начала 80-х годов прошлого века во всем мире наблюдается процесс энергосбережения. Это связано, прежде всего, с экологическими последствиями. Загрязнением окружающей среды.

Транспортный комплекс мировой экономики

Транспорт по своей природе обеспечивает перемещение пассажиров, грузов, почты в различные пункты назначения как в пределах одной страны, так и на территорию других государств. В настоящее время транспортная система представлена такими видами транспорта как: автомобильный, железнодорожный, воздушный, морской, трубопроводный.

⁷ Мировая экономика: глобальные тенденции за 100 лет/ под ред. И.С. Корелева. – М.: Экономистъ, 2003. – С.249.

В настоящее время развитие мирового хозяйства в целом зависит от степени развития всей транспортной системы. Стремительное развитие мировая транспортная система получила в середине XX века, в результате быстрого технологического процесса в 60-70-х годы.

Самым первым видом транспорта был морской или как его еще называют водный, который и явился предпосылкой развития мирохозяйственных связей и торговых отношений между странами. Наиболее интенсивное использование морского транспорта наблюдается в XX веке. В конце XX – начале XXI века общие показатели морских транспортных перевозок существенно снизились. Несмотря на эту динамику, водный транспорт играет важную роль и в настоящее время на него приходится около 60 % от мирового грузооборота. Морской транспорт занимает важное место в островных странах, причем как в пассажирских, так и грузовых перевозках, например в Японии.

Особое место в мировой транспортной системе принадлежит железнодорожному транспорту, который является лидирующим видом наземного транспорта. По протяженности железнодорожного маршрута (линий) лидируют страны: США, Россия, Китай, с небольшим отрывом идет Индия, Канада. Однако следует отметить, что в развитых странах транспортная система представлена всеми видами транспорта, в то же время в некоторых странах, до сих пор отсутствуют железнодорожные пути, например Афганистане.

В конце XX века благодаря технологическим процессам, во многих странах появились высокоскоростные железнодорожные пути, что безусловно свидетельствует о непрерывном развитии транспортной инфраструктуры.

Трубопроводный транспорт, является самым простым в обслуживании, не требующий лишних затрат, например на рабочий персонал. Данный вид транспорта применяется в основном для перемещения нефти и газа. Наибольшая его сеть приходится на США, Россию. Общая сеть российских газопроводов постоянно увеличивается в разных географических направлениях.

Самым распространенным является автомобильный транспорт, получивший широкое распространение во всем мире. Этот вид транспорта широко используется для пассажирских перевозок и грузовых. Основная часть автомобилей принадлежит развитым странам, это Германия, Япония, США. В XXI хорошие показатели в этой отрасли демонстрирует Южная Корея.

Воздушный транспорт является самым скоростным и одновременно дорогим. По интенсивности авиаперевозок и перелетов можно выделить Европу. В США, Германии, Франции, Канаде располагаются одни из крупнейших авиационных парков.

Положение любой страны в системе мирового хозяйства во многом определяется уровнем развития *машиностроительного комплекса*, поскольку именно эта отрасль дает миру новейшие технические достижения. Данная отрасль включает в себя машиностроение, электронную, приборостроительную промышленность и т.д. По объему производства продукции в машиностроительной отрасли лидируют промышленно развитые страны: США, Германия, Франция, Италия, Великобритания, Япония. В производстве электронной и вычислительной техники развитые страны демонстрируют ведущие позиции.

§3. Глобальные проблемы мирового хозяйства

Глобальные проблемы мирового хозяйства – это проблемы, которые прямо или косвенно затрагивают жизненные интересы всего населения земного шара, для решения которых необходимы совместные усилия всех государств мира. Это совокупность проблем, от решения которых зависит дальнейшее существование цивилизации.

В настоящее время к глобальным проблемам можно отнести:

- проблему бедности;
- экологическую проблему;
- продовольственную проблему;
- энергетическую проблему;
- демографическую проблему;
- проблему обеспечения человеческой безопасности и др.

Значение глобальных проблем особенно остро возросло во второй половине XX в., поскольку именно они существенно воздействуют на структуру как национального, так и мирового хозяйства в целом.

Основными критериями отнесения той или иной проблемы к категории глобальных принято считать ее масштабность и необходимость совместного усилия в ее решении всего мирового сообщества.

Глобальные проблемы имеют ряд общих признаков:

- затрагивают интересы всего человечества, т.е. имеют общемировой характер;
- нуждаются в срочном решении;

- требуются совместные усилия всех стран мира для их решения.

Основной предпосылкой возникновения глобальных проблем стала интернационализация хозяйственной жизни, т.е. масштабное расширение мирохозяйственных связей. Отсюда следует глобальность этих проблем, все большая вовлеченность стран в это пространство, в итоге приводит к затрагиванию всех стран мира.

Проблема бедности она является одной из главных в мире проблем, под которой понимается отсутствие возможностей для обеспечения и удовлетворения необходимых и важнейших для людей условий их жизнедеятельности.

Наибольшие масштабы бедности, наблюдаются в развивающихся странах. Для большинства этих стран, особенно наименее развитых, типична сильная отсталость и ужасающие масштабы нищеты.

Наиболее бедными являются страны Африки и Азии, а также некоторые страны Латинской Америки и Европы, жители которых потребляют товаров и услуг менее чем на 1 доллар в день. Замбия является одной из самых беднейших стран мира, высокий уровень бедности наблюдается в Пакистане, Индии и Бразилии.

Различают национальный и международный уровни бедности:

Под *национальным уровнем бедности* понимается определенная доля населения, проживающего ниже черты бедности характерной для данной страны. В России, впрочем, как и во многих странах мира, национальная черта бедности рассматривается как доход ниже прожиточного минимума, который в каждой стране имеет свою величину.

Под *международным уровнем бедности* понимается доход, не меньше 1 доллара в день, именно такой показатель использует ООН (под этот критерий попадают ряд Африканских стран).

Если рассматривать Россию, то по данным Росстата, ниже черты бедности по состоянию на I полугодие 2011 года проживает 14,9% жителей, или 21,1 миллиона человек, что на 2% больше чем в 2010 году.

Экологическая проблема.

Основная причина возникновения экологических проблем – это рост народонаселения. Причем рост населения происходит в основном в развивающихся и беднейших странах.

Следует заметить, что именно от числа живущих на планете людей зависит масштабность их хозяйственной деятельности, экономическая активность, обеспеченность природными ресурсами, состояние биосферы Земли.

К новейшим глобальным проблемам можно отнести:

- загрязнение мирового океана;

- загрязнение мирового воздушного бассейна;
- образование озоновых дыр;
- глобальное изменение климата (основная причина – растущий из года в год уровень выбросов углерода в атмосферу в результате сжигания топлива, что вызывает парниковый эффект– нагрев атмосферы).

Сюда можно добавить проблему утилизации отходов, загрязнение почвы.

По данным ВОЗ (Всемирной Организации Здравоохранения) 25-35% болезней на Земном шаре связано именно с экологическими проблемами.

Все мировое сообщество в 80-е года XX века осознало необходимость, решения экологических проблем в масштабах всего мирового хозяйства. Так в 1992 г прошла Конференция ООН по окружающей среде и развитию, в Рио-де-Жанейро. На ней была принята декларация по устойчивому развитию мирового хозяйства (были разработаны концепции по сохранению окружающей среды, выживанию будущих поколений и другие). Но все рекомендации, принятые на конференции, носили именно рекомендательный характер.

На сегодняшний день часть развитых стран снизила уровень загрязнения окружающей среды, а остальная часть ведет работу в этом направлении.

Примером сотрудничества стран в области решения экологических проблем является Киотский протокол. *Киотский протокол* – это международное соглашение, которое было принято в декабре 1997 года в дополнение к Рамочной конвенции организации объединенных наций об изменении климата. Согласно данной конвенции развитые страны и страны с переходной экономикой обязаны сократить уровень выбросов парниковых газов в атмосферу. Протокол предусматривает способы сокращения опасных для жизнедеятельности людей выбросов в окружающую человека среду.

США, Япония, Европейские страны и Россия участвуют в этом протоколе.

Международная организация **ЮНЕП** – Программа ООН по окружающей среде (1972 г.). ЮНЕП играет значительную роль в развитии международных конвенций в области экологии и охраны окружающей среды.

Цель – организация и проведение мер, направленных на защиту и улучшение окружающей среды на благо нынешнего и будущих поколений.

В целом основную нагрузку на природную среду и ресурсы планеты создают 8 стран – США, Япония, Китай, Россия, Германия, Индия, Индонезия, Бразилия.

Продовольственная проблема или безопасность.

В связи с ростом населения Земли в ряде стран в настоящее время одной из важнейших глобальных проблем стала проблема производства продовольствия или проблема голода. Мировой банк выделяет хроническую продовольственную проблему, связанную с постоянной недоступностью продуктов потребления и временную, наступающую периодически.

Продовольственная безопасность представляет собой не только глобальную проблему, это еще и качественный показатель экономической структуры общества.

Само понятие «продовольственная безопасность» было введено в международный оборот Международной продовольственной и сельскохозяйственной организацией объединенных наций – ФАО (организация функционирует с 1945 года), после глубокого зернового кризиса 1972-1973 года [7, с. 172].

ФАО оказывает техническое содействие и продовольственную помощь, а также является ведущим учреждением занимающимся проблемами развития сельских регионов и сельскохозяйственного производства в системе ООН. По оценкам ФАО число голодающих в мире превышает 800 млн человек. Большая часть из которых приходится на Африку, Азию и некоторые территории в Латинской Америке и Индии. К причинам возникновения продовольственной проблемы можно отнести:

- низкий социальный и экономический уровень развития страны;
- высокий показатель рождаемости или рост населения, особенно характерный для беднейших странах мира;
- низкий уровень развития сельского хозяйства;
- волна военных действий (усилившаяся в первом десятилетии XXI в.);
- природно-климатические условия.

В настоящее время продовольственная безопасность в развивающихся странах обеспечивается за счет поставок из других стран гуманитарной помощи, которую предоставляют в основном развитые страны, являющиеся членами ООН.

Что касается России, несмотря на огромные земельные площади в России продуктивность сельскохозяйственных угодий ниже, чем в США почти в 3 раза. И в годы реформ Россия обеспечивала население продовольствием в основном за счет импорта.

Энергетическая проблема.

Это проблема, связанная с обеспечением населения планеты топливом и энергией. Она возникла как результат роста темпов объема потребления топливных, минеральных ресурсов в XX веке.

Топливо-энергетические ресурсы постоянно истощаются, и как показывают различные исследования, через несколько сотен лет могут исчезнуть полностью. Огромные возможности для решения этой проблемы открывают достижения НТП, причем на всех стадиях технологической цепочки. Переход на энергосберегающие технологии, в таких условиях является ключевым моментом в решении этой проблемы. Создание и внедрение энергосберегающих технологий является необходимой мерой по обеспечению экономии энергии для всего мирового сообщества.

Демографические проблемы в мире.

Демографическая проблема на рубеже XX–XXI веков вышла за пределы национальных границ ряда территорий и приобрела в настоящее время глобальный характер. Она является характерной для большинства стран Европы, Японии, наблюдается в ряде стран СНГ. Демографический кризис, проявляется прежде всего, в медленном росте численности населения и соответственно в преобладании населения более старших возрастов, лиц приближающихся к пенсионному возрасту или перешагнувших эту возрастную границу.

Проблема обеспечения безопасности человека.

Данная проблема является сравнительно новой. Среди основных условий, обеспечивающих безопасность человека, можно выделить:

- гарантирование защиты прав и свободы человека;
- создание благоприятных условий для личной безопасности;
- обеспечение доступности ресурсов и благ, необходимых для нормальной жизнедеятельности человека;
- поддержание благоприятной экологической обстановки;
- взаимодействие всех государств в области обеспечения мира во всем мире.

Для действенного устранения всех глобальных проблем, необходимо комплексное решение и сотрудничество всего мирового сообщества, поскольку односторонние меры по их преодолению не приведут к положительным результатам.

Раздел 2. ОСОБЕННОСТИ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ СТРАН МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Глава 5. ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА

§1. Внешнеторговая политика государства и внешнеторговые стратегии

Внешнеторговая политика государства в условиях интенсивного развития международных экономических отношений является определяющей формой налаживания международных связей.

Все страны мира используют разные инструменты и методы ведения внешнеторговой политики. Правда, связано это с различной спецификой уклада национальных экономик, с особенностями их экономической, политической, административной и правовой системы и т.д.

Внешнеторговая политика государства может носить закрытый и открытый характер. Имеется в виду сдерживающая политика протекционизма и политика свободной торговли с ориентацией на внешний мир.

Под внешнеторговой политикой понимается целенаправленное воздействие государства на все виды торговых отношений с другими странами. Основными целями внешнеторговой политики являются:

- углубление степени вовлеченности данной страны в международное разделение труда;
- определение стратегии ведения внешнеторговой деятельности;
- регулирование объема экспорта и импорта, исходя из положения страны на мировом рынке;
- обеспечение страны всеми необходимыми в данный момент времени ресурсами;
- установление контроля за соотношением экспортных и импортных цен.

Внешнеторговая политика выражается во вмешательстве государства в торговый режим страны, а именно в экспортно-импортные операции участников международного обмена. Каждая страна устанавливает определенный режим торговли, законодательным путем разрабатывает нормы и правила как для резидентов, так и нерезидентов, являющихся участниками внешнеторговых отношений.

Проводя внешнеторговую политику, государство может использовать конкретные стратегии.

1. Стратегия протекционизма.
2. Стратегия фритредерства (свободной торговли).
3. Стратегия полной изоляции. Используется исключительно из политических или идеологических принципов или как реакция на определенные несанкционированные действия других государств.

Современный протекционизм представляет собой более узкую направленность, что позволяет выделить следующие его формы:

- *Скрытый протекционизм.* Он применяется как инструмент внутренней экономической политики.
- *Селективный протекционизм.* Применяется в отношении отдельных государств, может использоваться против отдельных товаров.
- *Отраслевой протекционизм.* Используется как защитная мера в отношении отдельных отраслей.
- *Коллективный протекционизм.* Используется группой стран, по отношению к другим.

Отметим, что практически все государства в системе мирового сообщества в определенной степени осуществляют государственное регулирование внешней торговли, что является в больших случаях необходимым или неизбежным.

Основной целью таможенно-тарифного регулирования на национальном уровне является пополнение доходной части государственного бюджета. Существуют так называемые рычаги, позволяющие государству регулировать внешнеторговые отношения: тарифные ограничения и нетарифные ограничения.

§2. Тарифные методы регулирования международной торговли

К тарифным методам относятся: таможенный тариф и таможенная пошлина.

Таможенный тариф состоит из конкретных ставок таможенных пошлин, которые используются для целей налогообложения, взимается с товара пересекającego государственную границу.

Согласно Закону РФ «О таможенном тарифе» от 21.05.1993 г. № 5003-1, к основным целям таможенного тарифа относятся:

1. Рационализация товарной структуры для ввоза товаров в Российскую Федерацию.

2. Поддержание оптимального для РФ соотношения вывоза и ввоза товаров, а также валютных доходов и расходов.

3. Обеспечение защиты экономики страны от неблагоприятного воздействия иностранной конкуренции.

4. Создание условий для наиболее эффективной интеграции РФ в мировую экономику, поскольку усиление иностранной конкуренции противоречит целям применения таможенного тарифа.

Таможенная пошлина – обязательный платеж в пользу государства, взимаемый таможенными органами при экспорте и импорте товаров.

Таможенно-тарифное регулирование – это процесс применения ставок таможенных пошлин, в отношении товаров перемещающихся через государственную границу.

Таможенные пошлины выполняют три основные функции:

1. *фискальную* – пополнение государственного бюджета;

2. *протекционистскую* – защита отечественных производителей от нежелательной иностранной конкуренции;

3. *балансировочную* – относится к экспортным пошлинам, установленным с целью предотвращения нежелательного экспорта товара.

Функция взимания таможенных пошлин в Российской Федерации возложена на государственный орган – Федеральную таможенную службу

В практике мировой торговли существуют различные классификации таможенных пошлин.

В зависимости от специфики взимания различают:

- *Адвалорные пошлины* начисляются в % к таможенной стоимости облагаемых товаров. Величина пошлины в данном случае рассчитывается как произведение таможенной стоимости и соответствующей ставки пошлины в %. Расчет этой пошлины бывает часто затруднительным, что связано с наличием таможенной стоимости товара.

Таможенная стоимость товара – это стоимостная характеристика товаров перемещаемых через государственную границу. Декларантом заявляется таможенная стоимость и на нее начисляется процент, например 5%, 10%, 15% или 20% .

- *Специфические пошлины* устанавливаются в зависимости от конкретных физических характеристик (количества, объема, веса, штук). Как правило, они устанавливаются в евро за определенную единицу, в виде исключения может в долларах США. Например, 0,45 евро за 1 кг муки.

- *Комбинированные пошлины* сочетают как адвалорную, так и специфическую пошлину, т.е. учитывают и таможенную стоимость товаров, и их физические характеристики. Например, 15 % от таможенной стоимости, но не менее 70 евро за 1 штуку.

По характеру и целям обложения различают:

- *Антидемпинговые пошлины* применяются в отношении товаров ввозимых по демпинговым ценам. В том случае, если товар, ввозимый на территорию страны имеет более низкую цену, чем его цена в экспортирующей стране.

Целью применения антидемпинговых пошлин является защита внутреннего рынка от импорта товаров по демпинговым ценам. Применяется при введении антидемпинговой меры.

- *Компенсационные пошлины* – накладываются на импорт тех товаров, при производстве которых используются государственные субсидии.

- *Сезонные пошлины* – начисляются на продукцию сезонного характера. Срок действия таких пошлин не превышает, как правило, нескольких месяцев.

В зависимости от обложения товара «ввоз-вывоз» различают:

- *Импортные* (ввозные) – пошлины – наиболее распространенный как в мировой практике, так и в России вид пошлин, является основной мерой протекционизма.

- *Экспортные* (вывозные) – пошлины – накладываются на экспортные товары и встречаются на практике значительно реже импортных.

Ставки ввозных таможенных пошлин определяются в соответствии с ФЗ РФ «О таможенном тарифе» от 21.05.1993 г. № 5003-1 ст. 3 п.2 и зависят от вида товара и страны происхождения.

Различают также виды пошлин по характеру их оформления:

- *Автономные пошлины* – они вводятся в результате принятия односторонних решений законодательных органов власти. Решение о размере конкретной ставки осуществляется министерствами (финансов, торговли) и утверждается в правительстве.

- *Конвенционные пошлины* – устанавливаются в результате двухсторонних или многосторонних соглашений, например таможенного союза.

- *Преференциальные пошлины* – имеют более низкие ставки в сравнении с действующим таможенным тарифом. Облагаются товары, экспортируемые из стран с целью поддержки развития их экспорта.

Тарифные преференции (предпочтения) это преимущества, предусмотренные по уплате таможенной пошлины в зависимости от страны происхождения товаров, которые выражаются в снижении ставок таможенных пошлин.

Данная система преференций бала создана в 70 – е годы по решению Конференции ООН по торговле и развитию – ЮНКТАД (главный орган Генеральной Ассамблеи ООН в сфере торговли), с целью стимулирования экспорта товаров из развивающихся стран.

Как отдельный вид пошлины можно выделить *транзитную пошлину* – накладывается на товары, перевозимые транзитом через территорию иностранного государства. Вся процедура таможенного транзита применяется в том случае, если воздушное судно совершающее рейс, совершило вынужденную посадку на территории другой страны (техническая неисправность).

§3. Нетарифные методы регулирования международной торговли

Нетарифные методы являются более приемлемыми на практике, поскольку использование тарифных методов при регулировании внешней торговли часто является проблематичным. Основная причина – это контроль за установлением и их введение со стороны Всемирной торговой организации.

К нетарифным методам относятся:

Квота или квотирование – это мера ограничения экспорта или импорта, количеством или суммой на определенный период времени. Ограничение в стоимостном или физическом выражении, которое вводится на месяц, полугодие, квартал. *Экспортные квоты* могут вводиться с целью предотвращения вывоза товара, являющегося дефицитным на внутреннем рынке. *Импортные квоты* вводятся с целью защиты национального производителя.

Добровольные ограничения экспорта, является разновидностью экспортной квоты. В данном случае страна импортер устанавливает квоту, а страны экспортеры сами берут на себя обязательства по ограничению экспорта в данную страну.

Лицензирование – предполагает процесс регулирования внешнеэкономической деятельности через определенное разрешение, выдаваемое государственными органами. На практике лицензирование чаще всего используется для регулирования импорта.

Различают:

- *разовую лицензию или индивидуальную*, которая выдается правительством в письменном виде на проведение одной внешнеторговой сделки – на ввоз или вывоз;
- *генеральную лицензию*, предусматривающую разрешение без количественного ограничения сделок в течение года;
- *автоматическую лицензию*, которая выдается без замедления после получения заявки от экспортера (импортера).

Санитарно-технические требования. Требования о соблюдении национального стандарта качества. Например, ввозимые на территорию Российской Федерации товары должны соответствовать техническим, фармакологическим, санитарным, ветеринарным и экологическим стандартам и требованиям, установленным в РФ. Запрещается ввоз товаров, которые не соответствуют указанным выше стандартам и требованиям, не имеют сертификата, маркировка или знака соответствия.

Эмбарго – это запрет ввоза или вывоза товара в страну.

Субсидии – денежные выплаты со стороны государства с целью поддержки национального производителя (дискриминация импорта). Выделяют прямые и косвенные субсидии. Прямые предполагают целенаправленное финансирование конкретных отраслей, предприятий, а косвенные осуществляются через предоставление льгот.

Экспортные субсидии – государственные денежные выплаты национальным производителям экспортирующим товар. Данный финансовый метод позволяет продавать продукцию на иностранном рынке по цене ниже, чем на внутреннем рынке.

Демпинг – является также методом нетарифной торговой политики. Это практика ведения внешней торговли, когда экспортер продает свой товар на внешнем рынке по цене ниже той, по которой он продает его на внутреннем рынке.

Демпинг – это продажа товаров по искусственно заниженным ценам. Демпинг проводится с различными целями, например, проникновение или укрепление на новом рынке, вытеснение конкурентов.

1. *Постоянный демпинг* – постоянная и долговременная тенденция продажи товаров по заниженной цене на иностранных рынках.

2. *Спорадический демпинг* – предполагает так называемую «эпизодическую» продажу излишка товаров на внешние рынки других стран по искусственно заниженным ценам вследствие перепроизводства товаров на внутреннем рынке.

3. *Преднамеренный демпинг* – означает временную продажу товаров на зарубежных рынках ниже его себестоимости. Применяется с целью устранения конкурентов, затем цены, как правило, повышаются.

Правилами Всемирной торговой организации демпинг запрещен. Он нарушает правила добросовестной и честной конкуренции и приводит к убыткам производителей.

В случае установления факта демпинга страны вправе применить ответные меры, например, ввести – антидемпинговые пошлины. Это временный сбор для компенсации потери от демпинга. Устанавливается в размере разницы между ценой товара на внутреннем и мировом рынке.

Каждое государство обладает на территории своей страны полной юрисдикцией и, соответственно, все юридические и физические лица автоматически попадают под его юрисдикцию.

В практике международной торговли важным является вопрос о *режиме*, предоставляемом на территории национального государства для иностранных товаров, капитала. Чаще всего используются следующие режимы:

- *режим наибольшего благоприятствования* (предполагает предоставление договаривающимися сторонами друг другу всех прав и льгот, которыми уже пользуется или будет пользоваться в будущем любое третье государство);
- *национальный режим* (предполагает то, что государство предоставляет иностранным лицам такой же благоприятный режим, как и для своих юридических и физических лиц) [3, с.258].

Глава 6. МИРОВАЯ ВАЛЮТНАЯ И ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА

§1. Сущность и виды мировой валютной системы

Формирование мировой валютной системы стала основой развития мировой экономики. Абсолютно все операции на мировом рынке товаров и услуг, факторов производства, в области научно-технических разработок, в банковском секторе, в сфере туризма и другие осуществляются посредством мировой валютной системы.

Мировая валютная система представляет собой особую форму организации валютно-финансовых отношений между всеми субъектами мировой экономики и состоит из взаимодействующих национальных валютных систем. Валютными отношениями называется совокупность деловых отношений, определяющих расчетные и платежные операции между национальными экономиками.

Мировая валютная система выполняет ряд функций:

- обеспечение устойчивых международных экономических связей;
- формирование режима благоприятного взаимодействия стран в масштабе мирового хозяйства;
- регламентация и координация режимов национальных валютных систем;
- увеличение масштабов объема мирового производства;
- создание единого устойчивого и глобального валютно-финансового пространства.

Первоначально возникла национальная валютная система, представляющая определенную систему организации валютных отношений страны, закреплённых законодательством данной страны.

Мировая валютная система это более глобальная форма, представляющая собой совокупность международных соглашений и правил установления и ведения финансовых отношений между всеми странами.

Для создания эффективной международной торговли необходима стабильная валютная система, от этого зависит и состояние платежных балансов стран.

§2. Эволюция мировой валютной системы

Мировая валютная система прошла несколько этапов и сменила несколько организационных схем.

1. Парижская валютная система (1867–1920 гг. 20 в.)
2. Генуэзская валютная система (1922 по 30 гг. 20 в.)
3. Бреттон-Вудская валютная система (1944 г. по 1976 г.)
4. Ямайская валютная система (с 1976 г и по настоящее время)

Парижская валютная система. В результате промышленной революции XIX веке возникает первая валютная система, в основе которого лежал **золотомонетный стандарт**.

К основным принципам золотомонетного стандарта следует отнести:

- 1) Установление золотого содержания в национальных денежных единицах.
- 2) Обеспечение беспрепятственного обмена бумажных банкнот находящихся в обращении на золото.
- 3) Поддержание жесткого соотношения между национальным золотым запасом и внутренним предложением денег.
- 4) Покрытие дефицита платежного баланса золотом.
- 5) Предоставление государственной поддержки для свободного обмена банкнот на золото.

В этот период помимо золота в международном обороте был принят английский фунт стерлингов.

Таким образом, для парижской валютной системы было характерно: свободное обращение золотых монет, установление фиксированного валютного курса, цены на товары определялись через золото, в качестве мировых денег признавалось только золото, банки свободно совершали обмен денег на золото.

Золотомонетный стандарт существовал до Первой мировой войны, с началом которой страны приостановили свободный обмен банкнот на золото. Это привело к постепенному распаду золотомонетного стандарта.

В 1922 г. после Генуэзской международной конференции были закреплены принципы новой валютной системы – генуэзской, которая основывалась на **золотодевизном стандарте**. Он предусматривал обмен национальной валюты на девизы, которые затем обменивались на золото.

Данная валютная система просуществовала до мирового кризиса 30 – х годов, в результате которого золотодевизный стандарт был отменен.

Период конца 30 –х годов начала 40-х годов оказался нестабильным для мировой валютной системы и создать новую мировую валютную систему в этот период не удалось. Лишь в 1944 году наступает новый этап в развитии мировой валютной системы. Так, в результате Валютно-финансовой или Международной Бреттон-Вудской конференции проходившей в 1944 г. в

США, была создана новая валютная система основанная на *золотодолларовом стандарте*.

В основе принципа Бреттон-Вудской валютной системы лежало следующее: золото по прежнему выполняло функцию мировых денег, но наряду с ним начинается использование резервной валюты – доллара США и английского фунта стерлингов.

Постепенное восстановление экономик стран Западной Европы, укрепление позиции Японии снизили конкурентоспособность США на мировом рынке, и данная валютная система перестала соответствовать требованиям мирового хозяйства.

С середины 70-х годов начался процесс формирования новой валютной системы. В 1976 году состоялась конференция на Ямайке в Кингстоне, на которой были подписаны соглашения о создании новой мировой валютной системы.

Основные принципы ямайской валютной системы являются:

- упразднение золотого стандарта (отменена привязка к золоту);
- демонетизация золота, т.е. золото, перестает выполнять функцию мировых денег;
- введение стандарта СДР МВФ. СДР или специальные права заимствования – это резервное и платежное средство МВФ, используемое для безналичных расчетов;
- установление плавающих валютных курсов;
- официальное признание в качестве резервных валют доллара США, марки ФРГ, английского фунта стерлингов, швейцарского франка;
- закрепление свободной продажи и покупки золота как обычного товара, по рыночным ценам.

Данная международная валютная система существует в мире в настоящее время. Однако мировые финансово-экономические кризисы, к примеру кризис 2008 года в результате которого экономическая стабильность многих стран оказалась под угрозой, привели к мысли о создании принципиально новой валютной системы.

§3. Валюта и валютный курс

Валюта – это национальные деньги, с помощью которых осуществляются международные – торговые, кредитные и платежно-расчетные операции.

Классификация валют.

По статусу валюты классифицируются на следующие виды:

– национальная валюта – законодательно установленная денежная единица данной страны;

– иностранная валюта – денежная единица другой страны;

– международная условная валюта (СДР). Платежное средство МВФ предназначенное для безналичных расчетов для регулирования дефицитов платежных балансов, пополнения резервов. Используется МВФ как резервное средство с 1979 года.

– региональная валюта (ЭКЮ – европейская валюта, с 1999 года был заменен на евро, Евро);

– евровалюта – валюта, участвующая в расчетах третьих стран и неконтролируемая финансовыми организациями страны эмитента.

Эмитент – юридическое лицо, страна или организация выпустившая ценные бумаги. По своей природе евровалюта – это валюта, которая размещается в форме депозита в иностранных банках. Приставка «евро» означает то, что указанная валюта находится в Европе или размещена в европейском банке.

По материально-вещественной форме валюты делятся на:

– наличные, т.е. банкноты и монеты находящиеся в непрерывном обращении;

– безналичные (СДР).

В соответствии с динамикой курсов валют, валюты бывают:

– сильные. Это валюта, курс которой по отношению к другим национальным валютам либо растет, либо остается стабильным на протяжении длительного периода времени.

– слабые. Часто эти валюты называют устойчивыми или неустойчивыми.

В зависимости от того, насколько свободно та или иная валюта обменивается на другие валюты различают:

– свободно конвертируемую валюту. Она обладает неограниченной внутренней и внешней полной обратимостью и может использоваться для формирования валютных резервов. Это доллар США, евро, швейцарский франк, английский фунт стерлингов – валюта Соединённого Королевства Великобритании, японская иена, канадский доллар, австралийский доллар.

– частично-конвертируемую валюту. К таким валютам применяются некоторые валютные ограничения и они обмениваются не на все иностранные валюты. Примером является Российский рубль.

– неконвертируемую валюту. Они функционируют в пределах только одной страны и не обмениваются на другие иностранные валюты. Режим полной неконвертируемости был характерен для СССР вплоть до 1992 года.

Он предполагает введение в законодательном порядке ограничения по всем валютным операциям.

Важным элементом валютной системы является валютный курс. *Валютный курс* – представляет собой цену национальной денежной единицы одной страны, выраженную в национальной денежной единице другой страны.

К факторам, оказывающим влияние на валютный курс следует отнести:

- покупательную способность валюты;
- макроэкономические показатели;
- инфляцию;
- состояние платежного баланса страны;
- потребительское предпочтение к валюте.

Различают следующие виды валютных курсов.

1. *Прямой курс* выражается через национальную валюту.

2. *Обратный курс* выражается через иностранную валюту.

По способу фиксации выделяют:

- фиксированные. Предполагает наличие обязательно зарегистрированных паритетов (равенств), лежащих в основе валютных курсов и поддерживаемых государством.

- плавающие (гибкие). Изменяются в зависимости от спроса и предложения валюты, но могут корректироваться валютными интервенциями (целенаправленное воздействие на валютный курс) со стороны центральных банков.

Следует различать также номинальный и реальный валютный курс.

Номинальный валютный курс представляет собой, валютный курс, выраженный в текущих ценах обмениваемых валют, без учета темпов инфляции.

Реальный валютный курс представляет собой номинальный валютный курс, пересчитанный с учетом темпов инфляции.

$$E_p = \frac{P^1}{P^2} \cdot E_{\text{НОМ}},$$

где E_p – реальный валютный курс;

$E_{\text{НОМ}}$ – номинальный валютный курс;

P^1 – индекс внутренних цен, выраженных в национальной валюте;

P^2 – индекс зарубежных цен, выраженных в иностранной валюте.

§4. Валютный рынок и основные валютные операции

Спрос на валюту и их предложение, а, соответственно, и их купля, или продажа осуществляются на валютном рынке.

Валютные рынки представляют собой совокупность различных банков и их филиалов, а также корпораций, страховых компаний осуществляющих куплю-продажу валюты. Среди них центральное место занимают крупные транснациональные и многонациональные банки, оперирующие с валютой круглосуточно, используя для этого свои отделения и филиалы в разных странах.

На валютном рынке в результате взаимодействия спроса и предложения устанавливается равновесный номинальный валютный курс.

Понижение валютного курса называется девальвацией, а его повышение ревальвацией.

Различают следующие виды валютных рынков:

Международный валютный рынок охватывает валютные рынки всех стран мира. Он выполняет следующие функции:

- регулирует валютные курсы;
- осуществляет валютную политику;
- организует взаимосвязь между всеми кредитными и иными финансовыми рынками;
- осуществляет страхование валютных рисков.

Внутренний валютный рынок – это валютный рынок одного государства, т.е. рынок, функционирующий внутри данной страны.

Можно выделить свободный и несвободный валютные рынки. Валютный рынок с валютными ограничениями называется несвободным рынком, а при отсутствии их – свободным валютным рынком.

Все финансовые учреждения на валютном рынке связаны между собой сетью современных коммуникационных средств. С их помощью, например, банки связываются между собой и заключают сделки купли-продажи валюты по наиболее выгодному курсу, как за свой счет, так и по поручению клиента.

Так крупный банк рассылает свою *котировку* (цену товара-валюты) валют, которая показывает, по какому курсу банк готов вести торговлю с другими партнерами. Найдя подходящий курс, банк-покупатель связывается с банком продавцом и заключается сделка.

В зависимости от сроков и условий сделки различают следующие виды курсов: текущий или спот-курс и, срочный или форвардный курс.

Если курс объявляется для немедленных, или текущих сделок, в зарубежных валютах, его называют текущим, или *spot-курсом*. Он предполагает немедленную оплату и поставку валюты в течение двух рабочих дней после заключения сделки. Применяется в межбанковских операциях.

Если же курс объявляется для доставки иностранной валюты в будущем, его называют срочным или *форвардным курсом*.

Валютный рынок отличается высокой территориальной централизацией. В мире существуют особые валютные гиганты: Нью-Йорк, Токио, Париж, Цюрих, Лондон.

Главенствующую роль на валютном рынке играют банки. Большинство валютных сделок совершается коммерческими банками, а остальные операции выполняют валютные брокеры. Брокеры – это специалисты, упрощающие сделки между банками и заменяющие прямые контакты между ними.

На валютном рынке встречаются спекулянты, являющиеся участниками валютного рынка. Они получают доход от постоянных колебаний валютных курсов.

Спекуляции на валютном рынке – операции, позволяющие получать доход за счет курсовой разницы при конвертируемости одной валюты в другую.

Среди основных валютных сделок еще следует назвать:

Опцион – это получение права на акт купли-продажи иностранной валюты. Фирма, приобретающая право опцион, платит брокерские комиссионные за право продавать или покупать иностранную валюту в течение определенного периода времени.

Фьючерский контракт – заключается на конкретные денежные суммы и с конкретными сроками платежей. Он напоминает форвардный контракт т.к. заранее определяет валютный курс для обмена валюты в будущем.

Операции на валютном рынке могут быть связаны с финансовыми рисками. Участники валютных операций стремящиеся себя обезопасить, т. е. уйти от валютных рисков при обмене валют получили название – хеджеров, а их целенаправленные действия, направленные на предотвращение потери будущих доходов на валютном рынке – хеджированием (страхованием от рисков).

Глава 7. ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС КАК ОТРАЖЕНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАНЫ

§1. Виды международных расчетов: платежный баланс страны

Абсолютно все международные экономические и политические отношения любой страны находят отражение в балансах международных расчетов. Балансы занимают особое место в системе экономических показателей, так как в них отражаются все финансовые, торговые, экономические операции данной страны с другими государствами.

Совокупность деловых требований и обязательств, а также поступлений и платежей страны по отношению к остальному миру называется *балансом международных расчетов*. Международные расчеты являются важнейшим элементом международных и валютных отношений и отражают степень участия стран в мировом хозяйстве.

Балансы представляют собой соотношения между доходами и расходами, т.е. поступлениями и платежами данной страны, за определенный временной период.

Различают следующие виды балансов международных расчетов:

- торговый баланс
- баланс услуг
- баланс движения капиталов и кредитов
- расчетный баланс
- баланс трансфертов
- платежный баланс

Торговый баланс – отражает соотношение стоимости экспорта и импорта страны за определенный период и учитывает только сделки с товарами. Данный вид баланса сложился исторически и является своего рода первоначальной формой международных торгово-экономических отношений.

Внешнеторговые операции, как правило, связаны с предоставлением и получением участниками экспортных и импортных операций различного рода услуг: транспортных, банковских, почтовых, страховых, услуг в сфере туризма и т.д. Поэтому наряду с торговым балансом получает распространение учет баланса услуг.

Баланс услуг – это соотношение стоимости оказанных и полученных услуг за какой то период времени.

Показатели этого баланса могут свидетельствовать о том, по каким направлениям шло развитие конкретных стран, а также в сфере каких услуг страны конкурируют друг с другом. Уровень значимости данного баланса возрастает, что связано с тенденциями доминирования сферы услуг в мировом хозяйстве над производственной.

Важнейшей формой международных экономических отношений сегодня является – вывоз капитала и *баланс движения капиталов и кредитов* – это соотношение ввоза и вывоза их за определенный период.

В балансе отражаются движения капиталов, доходы от торговли активами и расходы, возникающие в результате покупок активов в иностранном государстве. А также прямые капитальные вложения непосредственно в производство какой-либо продукции и портфельные инвестиции, финансовые, формируемые в виде портфеля ценных бумаг. Также долгосрочные госзаймы, долгосрочные и среднесрочные экспортные кредиты, краткосрочные официальные и частные займы, срочные и бессрочные депозиты, текущие счета.

Расчетный баланс – отражает объем деловых требований и обязательств страны, сложившийся на определенную дату.

Основой возникновения требований и обязательств служат торговые сделки, обмен услугами, выпуск и приобретение ценных бумаг. По состоянию платежного баланса можно делать вывод о хозяйственно и финансовой деятельности страны, а именно является она или кредитором в данный момент времени.

Баланс трансфертов. Сюда входят государственные операции: субсидии, гуманитарная помощь иностранным государствам, различные взносы в международные организации, а также частные переводы физических лиц – нерезидентов, например, иностранные рабочие, осуществляют перевод денежных средств к себе на родину.

Каждый из рассмотренных балансов может быть активным или пассивным, т.е. может иметь положительное или отрицательное сальдо. Например, если экспорт превышает импорт это означает, что сальдо торгового баланса положительно, в обратном случае отрицательно. Отрицательное сальдо является по своей сути нежелательным и характеризует страну в системе мирохозяйственных отношений как слабого партнера.

Особое место в системе балансов международных расчетов занимает платежный баланс.

Платежный баланс – соотношение наличных поступлений в страну из-за границы с денежными платежами другим странам в течение определенного периода времени (обычно года).

В платежном балансе отражаются абсолютно все экономические операции страны с внешним миром. Анализ его состояния позволяет судить о степени международного и экономического взаимодействия страны с зарубежными партнерами, что позволяет прогнозировать в будущем внешнеэкономическую политику государства.

Структурно платежный баланс состоит из двух частей – платежей и поступлений и составляется по принципу двойной записи, т.е. учитывает каждую экономическую сделку по кредиту и дебиту. Кредит предполагает приток валюты в страну и записывается со знаком «+», к дебету относятся сделки предполагающие расход валюты, и указывается со знаком «-». Исходя из принципа двойного счета, итоговая сумма кредита и дебита для всего платежного баланса должна быть равной. В платежный баланс входит широкий диапазон различного рода платежей и поступлений.

Положительное сальдо платежного баланса говорит о том, что поступления в страну превышают выплаты. В том случае, когда выплаты превышают поступления, баланс будет дефицитным. Следует заметить, что особое влияние на состояние платежного баланса оказывает валютный курс страны.

§2. Структура платежного баланса страны

Методика составления платежных балансов государств – членов МВФ унифицирована. Она осуществляется на основе принятого ООН Руководства по платежному балансу.

Структура платежного баланса:

А. Текущие операции:

- товары
- услуги
- доходы от инвестиций
- частные односторонние переводы

Итого: А – это баланс текущих операций.

В. Прямые инвестиции и прочий долгосрочный капитал – движение капиталов:

- прямые инвестиции
- портфельные инвестиции
- прочий долгосрочный капитал.

С. Прочий краткосрочный капитал.

Итого: А+В+С – баланс движения капиталов.

С. Движение золотовалютных резервов

Золотовалютные резервы:

- золото
- СДР
- резервы иностранной валюты
- резервная позиция в МВФ
- прочие требования

Итого: баланс движения золотовалютных резервов.

Итого: А+В+С – платежный баланс

В платежном балансе отдельно выделяют статью «Чистые пропуски и ошибки» – она отражает платежи, которые по каким-то причинам не были указаны и возможные ошибки, если таковые были допущены в записях. По сути, платежный баланс представляет собой статистический сборник, в котором указываются все внешнеэкономические операции.

Наиболее важной частью платежного баланса является счет текущих операций, отражающий связь с внешним миром. Он включает в себя торговый баланс, баланс товаров и услуг, чистые доходы и трансферты. По своей сути это реальные и текущие операции, совершаемые в результате внешнеэкономической деятельности.

В платёжном балансе все экономические операции указываются по рыночным ценам, по которым реально происходил обмен.

§3. Факторы, влияющие на платежный баланс и методы его регулирования

В целом состояние платежного баланса отражает состояние национальной экономики. И соответственно, все структурные диспропорции экономики отражаются на платежном балансе. Стало быть, платежный баланс постоянно находится в неравновесном состоянии. Так, постоянно отрицательное сальдо баланса по текущим операциям может вызвать обесценивание национальной валюты и вызвать необходимость притока иностранного капитала. Положительное и устойчивое сальдо этого баланса напротив, приводит к укреплению национальной валюты и создает благоприятную основу для вывоза капитала.

Среди факторов, оказывающих влияние на состояние платежного баланса можно выделить следующие:

- неравномерность экономического развития, т.е. циклические колебания экономики, выражающиеся в спадах и подъемах хозяйственной деятельности страны, от которых напрямую зависят и внешнеэкономические операции;
- рост внешних государственных расходов, что оказывает влияние на экономическую активность страны;
- рост внутренних цен на товары и услуги (инфляция) автоматически снижает конкурентоспособность отечественных товаров, что затрудняет соответственно их экспорт;
- стихийные бедствия, военные действия, последние особо подрывают степень доверия к стране и автоматически сказываются на платежном балансе.

Государство использует различные формы и методы регулирования платежного баланса, среди которых и стимулирующие и ограничивающие внешнеэкономические сделки. Государственное регулирование платежного баланса представляет собой целую систему экономических, политических, валютных, кредитных, финансовых мероприятий направленных на покрытие отрицательного сальдо и эффективное формирование всех его статей. Существует несколько методов государственного регулирования платежного баланса:

1. Административный или прямой метод включает в себя:
 - регулирование таможенно-тарифного законодательства, посредством введения протекционистских мер: повышение импортных пошлин, введение или отмена количественных ограничений;
 - регулирование кредитно-денежной политики, предполагает манипулирование учетной ставкой процента;
 - субсидии экспортерам.
2. Антиинфляционная или дефляционная политика. Политика, направленная на снижение уровня цен в стране:
 - сокращение государственных расходов;
 - изменение учетной ставки процента Центральным банком страны;
 - введение кредитных ограничений (например, на потребительские нужды);
 - замораживание государством цен.

3. Валютные методы предполагают регулирование валютного курса.

Девальвация. Оказывает благоприятное воздействие именно на экспорт товаров и услуг, приток в страну ссудного капитала. Негативно отражается

на импорте товаров и услуг, и на экспорте (оттоке) национального капитала за рубеж.

Ревальвация. Способствует расширению импорт товаров и услуг, и стимулирует отток национального капитала. Отрицательное воздействие ревальвации сказывается на уменьшении экспорта товаров и услуг.

На практике применяется компенсационное регулирование платежного баланса, основанное на сочетании всех методов направленных на все счета. С целью уравнивания платежного баланса, в случае покрытия дефицита государство может использовать такие способы как привлечение новых кредитов или осуществлять продажу золота.

Раздел 3. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ И СОТРУДНИЧЕСТВО КАК РЕЗУЛЬТАТ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

Глава 8. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ СОВРЕМЕННОГО МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

§1. Международная экономическая интеграция

Становление Международной экономической интеграции начинается с установления торговых отношений между отдельными странами и продолжается на уровне комплексного экономического сотрудничества государств.

К концу XX в. практически все страны мира стали членами различных международных экономических организаций. Так, в Международном Валютном фонде состоят более 180 стран, во Всемирном банке – 180, Всемирной Торговой организации – более 150, Всемирная организация труда – насчитывает более 100.

В основе современных процессов интернационализации мирового хозяйства, происходящих на рубеже XX-XXI вв. лежат революционные качественные изменения в технологическом и информационном отраслях экономики. Использование новых технологий порождает снижение издержек и устраняет препятствия на пути движения товаров, услуг, капиталов через границы. Все эти процессы приводят к сближению различных частей мирового хозяйственного пространства.

Международная экономическая интеграция представляет собой процесс взаимодействия экономик отдельных стран и их внутриэкономических структур с целью получения экономической взаимной выгоды.

Интеграционные процессы в разных регионах мира отличаются по темпам и характеру движения факторов производства. Основной причиной экономической интеграции для большинства развивающихся стран является низкий уровень развития экономики. Объединение в таком случае происходит с целью создания лучших условий для экономического развития.

Все интеграционные объединения, возникающие и существующие в мировой экономике, имеют по своей природе схожие цели и задачи:

- расширение размеров рынков сбыта продукции, преимущественно за счет уменьшения объема транзакционных издержек;
- принятие совместных решений по важнейшим экономическим, политическим и социальным задачам.

– создание благоприятной внешнеэкономической, политической среды для сотрудничества.

Однако, необходимо отметить, что международная экономическая интеграция порождает и ряд недостатков:

- усиливает конкуренцию на внутреннем рынке;
- создает возможность перераспределения ресурсов в пользу сильных стран-участников;
- облегчает возможность олигополистического сговора.

На современном этапе международная экономическая интеграция достигла глобальных масштабов. Глобализация экономики является высшей формой международной экономической интеграции. Она выражается в организации и деятельности межгосударственных и международных экономических объединений, а также в появлении и развитии в современном обществе международных экономических институтов и транснациональных компаний.

Глобализация мировой экономики предполагает преобразование мирового пространства в единую зону, где свободно перемещаются информация, товары и услуги, капитал.

Глобализация – это процесс образования единого (всеобщего) международного экономического, правового и культурно-информационного пространства.

Выделяют четыре вида (формы) международной экономической интеграции: зону свободной торговли, таможенный союз, единый общий рынок, экономический и валютный союз.

1. Зона свободной торговли (ЗСТ) это форма международной интеграции, когда в странах-участниках отменяются все виды таможенных пошлин, а также налоги и количественные ограничения во взаимной торговле предусмотренным международным договором.

За странами-участниками сохраняется право на самостоятельное установление режима торговли по отношению к странам, не являющимся участниками данного соглашения. Отрицательная черта ЗСТ – открытие границ для импорта других стран может создать трудности для отечественных производителей. Это связано с усилением конкуренции на внутреннем рынке. Например, страна-участница интеграционной группировки может устанавливать свои барьеры по отношению к странам, не являющимся членами этой группировки.

2. Таможенный союз (ТС) – возникает на основе соглашений государств-участниц о полном упразднении (отмене) таможенных пошлин при взаимообмене товарами и услугами. (форма коллективного протекционизма)

Таможенный союз предусматривает также образование «единой таможенной территории». ТС предполагает создание и единого внешнего таможенного тарифа для всех стран-участниц.

Установление единого тарифа на определенные товары и услуги позволяет защитить страну от внешней зависимости и создает условия для стимулирования производства конкурентоспособной продукции.

3. *Единый рынок или общий рынок (ЕР)* – это форма экономической интеграции стран, в рамках которого предусматриваются свободное перемещение товаров, услуг, факторов производства – через государственные границы стран, являющихся членами данного рынка.

4. *Экономический союз (ЭС)* – высшая форма современной межгосударственной интеграции. Это объединение государств на основе единого экономического, правового и информационного пространства. Экономический союз предполагает проведение единой валютной политики, единой региональной валюты, поэтому его часто называют валютным союзом. В настоящее время существует пока только один ЭС – Европейский Союз.

Закономерным и динамичным результатом развития интеграционных процессов являются:

- увеличение масштабов производства;
- обеспечение развития инфраструктуры стран-участников;
- расширение границ рынка;
- согласованное ведение торговой политики;
- ликвидация ограничений для внешнеторговой деятельности;
- обмен технологиями и знаниями, стимулирование НИОКР.

Как показывает международная практика международные интеграционные объединения возникают как результат возникновения потребности у государств в политической, экономической, финансовой поддержке.

§2. Интеграционные объединения на постсоветском пространстве

На современном этапе мирового развития невозможно представить себе деятельность какого-либо экономического субъекта в изоляции от окружающего мира. Сегодня благосостояние экономического субъекта зависит не столько от внутренней организованности, сколько от характера и степени интенсивности его связей с другими субъектами.

Постсоветское пространство, более известное как бывшие республики СССР, страны СНГ и Прибалтики или ближнее зарубежье – это независимые государства, которые вышли из состава Советского Союза в результате его распада 26 декабря 1991 года.

Особым интеграционным объединением на постсоветском пространстве является ***СНГ – содружество независимых государств.***

СНГ представляет собой региональную международную организацию, регулирующую отношения сотрудничества между странами, ранее входившими в состав СССР.

СНГ – было основано главами Белоруссии, Украины, России путем подписания в декабре 1991 года соглашения о создании ***содружества независимых государств.***

Государства-члены Содружества являются самостоятельными и равноправными субъектами международного права.

Основные цели и принципы СНГ были изложены на конференции в Алма-Ате, которая состоялась 21 декабря 1991 г., в рамках которой констатировался факт прекращения существования СССР и образования СНГ.

В состав СНГ вошли (одиннадцать суверенных государств, подписавших протокол к этому соглашению):

1. Азербайджан
2. Армения
3. Белоруссия
4. Казахстан
5. Киргизия
6. Молдавия
7. Россия
8. Таджикистан
9. Туркменистан
10. Узбекистан
11. Украина

Позже в СНГ вступила Грузия (1993 г.).

Высшим органом СНГ является Совет глав государств. В нем каждое государство имеет один голос, а решения принимаются на основе консенсуса, т. е. единодушного согласия.

В течение года, как правило, проводятся одно очередное и одно неофициальное заседание Совета глав государств. Председательство в органах Содружества Независимых Государств осуществляется поочередно каждым государством-участником Содружества в лице его представителя, на срок не более одного года.

Кроме того, некоторые страны имеют статус наблюдателя, например, Монголия, а ряд стран заявили о своем желании вступить в СНГ, например, Афганистан, Пакистан, Абхазия и др.

Основными целями СНГ являются:

1. Сотрудничество в политических, экономических, экологических сферах, а также в сфере безопасности.

2. Всестороннее развитие государств, являющихся членами в рамках данного экономического пространства.

3. Взаимная правовая поддержка и помощь.

Помимо этого, сотрудничество осуществляется также в следующих направлениях: сельское хозяйство, торговля, таможенная и налоговая области, образование, здравоохранение, туризм, антитеррористическая деятельность.

На постсоветском пространстве также сформировано несколько объединений с более конкретными целями и направлениями:

ОДКБ – Организация договора о коллективной безопасности. Первый договор был подписан в 1992 году. В ОДКБ входят следующие страны:

- Россия
- Белоруссия
- Казахстан
- Киргизия
- Армения
- Таджикистан
- Узбекистан

В 1993 г. договор о присоединении подписали Грузия, Азербайджан, но по истечении пяти лет они не стали его продлевать.

Основными задачами *ОДКБ* являются координация действий в борьбе с международным терроризмом и экстремизмом, оборотом наркотических и психотропных веществ.

Еще одним успешно функционирующим интеграционным объединением на постсоветском пространстве является ЕврАзЭС – Евразийское Экономическое Сообщество, куда входят следующие страны:

- Белоруссия
- Казахстан
- Киргизия
- Россия
- Таджикистан
- Узбекистан, с 2008 г. приостановил свою деятельность в данном сообществе.

Договор об учреждении ЕврАзЭС был подписан в 2000 году в городе Астана и вступил в силу в мае 2001 года.

Евразийское Экономическое Сообщество предполагает формирование общих внешних таможенных границ, с последующей разработкой единой внешнеэкономической политикой, тарифов, цен и ряда других элементов, характерных для общего рынка.

В период с 2007 по 2010 годы в рамках ЕврАзЭС был создан таможенный союз.

ЕврАзЭС – открытая организация, членом которой может стать любое государство, принимающее на себя обязательства, вытекающие из Договора об учреждении ЕврАзЭС.

Отдельно можно выделить *региональную международную организацию ШОС* – Шанхайская организация сотрудничества (ШОС), членами которой являются Китай, Россия, Казахстан, Таджикистан, Киргизия и Узбекистан. Организация была создана в 2001 году.

Основными задачами являются:

- укрепление, стабильность и безопасность на данном пространстве государств – членов;
- содействие в борьбе с терроризмом и экстремизмом;
- взаимодействие в борьбе с наркотрафиком;
- развитие всестороннего экономического сотрудничества;
- развитие энергетического партнерства и др.

Высшим органом ШОС – является Совет глав государств (СГГ).

Он определяет приоритеты и основные направления деятельности Организации, рассматривает наиболее актуальные международные проблемы.

Совет собирается на очередные заседания один раз в год. Председательство на заседании СГГ осуществляет глава государства – организатора очередного заседания.

§3. ЕС (Европейский союз) как основное объединение Европы

В настоящее время в мире реально существует пока только один европейский союз. Это уникальное наднациональное интеграционное объединение, созданное на территории Западной Европы.

Наибольшее развитие экономическая интеграция получила в Европе в рамках ЕС.

Исходным моментом создания ЕС принято считать заявление министра иностранных дел Франции Р. Шумана, предложившего поставить все производство угля и стали Франции и ФРГ под общее руководство (1950 г.).

Первый шаг в сторону создания современного Евросоюза был сделан в 1951 году. В результате в 1951 году был подписан договор об учреждении Европейского объединения угля и стали (ЕОУС), целью которого стало объединение европейских ресурсов по производству стали и угля.

В его состав вошли 6 государств:

1. Бельгия
2. Нидерланды
3. Люксембург
4. Франция
5. ФРГ
6. Италия

С целью последующего углубления экономической интеграции эти же государства учредили Европейское экономическое сообщество в 1957 году. А в 1957 г. был подписан римский договор о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС) и Европейского сообщества по атомной энергии (Евроатом).

В 1992 г. был подписан Маастрихтский договор (официально «Договор о Европейском Союзе») в городе Маастрихт (Нидерланды), положивший начало Европейскому союзу. Союз был юридически закреплён Маастрихтским договором в 1992 году на принципах Европейских сообществ.

На основании Маастрихтского договора в 1992 г. ЕЭС стало называться ЕС.

В 1973 г. к шести участникам присоединились Великобритания, Дания, Ирландия. В 1981 г. Греция, в 1986 г. Испания и Португалия, в 1995 г. Финляндия, Австрия, Швеция, в 2004 г. Литва, Латвия, Эстония, Польша, Венгрия, Чехия, Словения, Словакия, Мальта, Кипр, в 2007 г. Болгария и Румыния.

На сегодняшний день в состав ЕС входит 27 государств, и 6 стран имеют статус кандидатов это Исландия, Македония, Сербия, Турция, Хорватия и Черногория.

К основным органам или институтам ЕС относятся:

1. Европейский совет – совещание глав и членов государств и правительств стран ЕС, принимающий решение по ключевым вопросам интеграционной стратегии.

2. Совет министров – орган по вопросам текущей экономической политики.

3. Европейская комиссия – главный исполнительный орган ЕС управляющий финансами.

4. Европейский парламент – представительный орган избираемый всеобщим голосованием граждан всех государств раз в пять лет.

5. Европейский суд

6. Общий бюджет ЕС, который складывается преимущественно из таможенных пошлин на импорт; отчислений государств-членов процентов от собираемого ими налога на добавленную стоимость и другие.

7. Европейский центральный банк – центральный банк Евросоюза и зоны евро (страны в которых официальной валютой является евро: Австрия, Германия, Испания, Мальта и другие) образован 1998 г. Банк является независимым от остальных органов ЕС. Европейским союзом была создана своя валюта – евро, которая введена в обращение в 2002 году.

Таким образом, в Европейском Союзе создан единый рынок, отсутствуют ограничения на свободное перемещение факторов производства, товаров и услуг и образована единая валютная система.

§4. Интеграционные объединения Северной и Латинской Америки, Азии и Африки

Наиболее важным интеграционным объединением Северной Америки является **Северно-Американская зона свободной торговли – НАФТА**. Организация существует с 1994 г., в ее состав входят: США, Канада, Мексика.

С момента создания НАФТА ее участники осуществили программу по устранению тарифных барьеров. Создана институциональная структура НАФТА, включающая комиссию по свободной торговле, секретариат и несколько рабочих групп. Но, в отличие от ЕС в НАФТА отсутствуют какие-либо наднациональные формы регулирования интеграционного взаимодействия.

Для Мексики членство в НАФТА означает доступ на американский рынок, который поглощает приблизительно от 75 до 80 процентов от всего мексиканского экспорта. Данное сотрудничество способствует притоку инвестиций в страну.

Соединенные Штаты Америки в результате заключения подобного соглашения получили значительные выгоды. Сотрудничество позволяет закупать у соседей многие товары по более низким ценам, в сравнении с ценами, существующими в США, в то же время перед американскими компаниями открылись широкие возможности для проникновения на новые рынки соседних стран.

Канада является безусловно более сильным членом НАФТА, чем Мексика, но более слабым, чем США. Канада склонна объединяться с Мексикой при отстаивании своих экономических интересов.

На практике, Мексика несет более тяжелое бремя, чем США и Канада, поскольку она стартовала с более слабых экономических позиций.

Из-за высокой зависимости от американского рынка возросла уязвимость экономик Канады и Мексики. Она проявляется в периоды экономических спадов в США. *Основные цели НАФТА:*

- ликвидация таможенных барьеров;
- создание благоприятных условий для торгового сотрудничества.

Крупнейшим интеграционным объединением в Латинской Америке является общий рынок стран южного конуса – **МЕРКОСУР**, что в переводе означает «Рынок Южного конуса».

МЕРКОСУР был создан в 1991 году следующими странами: Аргентиной, Бразилией, Парагваем, Уругваем, чуть позже в 2005 году к ним присоединилась Венесуэла. Это эффективно развивающееся интеграционное объединение на территории Латинской Америки.

Создание такого блока привело к заметному росту инвестиционной привлекательности этого региона для иностранных компаний.

Договором о создании МЕРКОСУР предусматривалось введение зоны свободной торговли, обеспечение свободного движения капитала, рабочей силы, введение единого таможенного тарифа.

Высшим органом управления МЕРКОСУР – является Совет Общего рынка в составе министров. Функции исполнительного органа возложены на «Группу Общего рынка».

Страны Карибского региона создали по примеру своих соседей торгово-экономический союз стран Южной Америки – **КАРИКОМ** или Карибское сообщество.

Карибское сообщество включает 13 стран, куда входят Антигуа и Барбуда, Барбадос, Багамские острова, Гренада, Доминика, Сент-Винсент и Гренадины, Сент-Люсия, Тринидад и Тобаго, Ямайка, Монтсеррат, Сент-Китс, Невис, Ангилья, Белиз, Гайана и Суринам. Ассоциированные члены КАРИКОМ – Виргинские острова, острова Терке и Кайкос.

Интеграционные объединения Азии и Африки

Наиболее важным интеграционным объединением в Азии является **Ассоциация стран Юго-Восточной Азии – АСЕАН**.

АСЕАН была образована в 1967 году, в ее состав входило 5 стран:

1. Сингапур,
2. Индонезия,
3. Малайзия,
4. Таиланд,
5. Филиппины.

Позже в 1984 г. присоединился Бруней, в 1995 г. Вьетнам, 1997 г. Лаос и Мьянма, в 1999 г. Камбоджа.

Высшим органом является саммит лидеров, состоящий из глав государств и правительств. Совещания министров проходят ежегодно.

К целям АСЕАН относятся:

- установление мира и стабильности в данном регионе;
- содействие экономическому, социальному развитию государств-членов на основе эффективного сотрудничества и взаимопомощи;
- создание условий для развития взаимовыгодного сотрудничества с другими региональными и международными организациями.

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) действующее с 1989 года, является одним из крупнейших экономических объединений в мире.

На сегодняшний день в АТЭС входит 21 страна: Австралия, Бруней, Канада, Индонезия, Япония, Республика Корея, Малайзия, Новая Зеландия, Филиппины, Сингапур, Таиланд, Китайский Тайбэй, Гонконг, Китайская народная республика, Мексика, Папуа-Новая Гвинея, Чили, Перу, Россия, США, Вьетнам.

Основной целью АТЭС является ускоренное развитие экономического роста Азиатско-тихоокеанского сообщества, а также:

- ускорение развития и поддержание экономического роста стран членов;
- устранение ограничений на перемещение факторов производства;
- налаживание взаимной торговли и другие.

Экономическая зона АТЭС является самой динамично развивающейся в масштабах планеты на сегодняшний день. В сентябре 2012 года саммит АТЭС проходил в России, во Владивостоке на острове Русском.

В Африке существует достаточно большое число объединений.

1. Восточно-Африканское сообщество включает пять стран – Бурунди, Кения, Руанда, Танзания и Уганда, предусматривает таможенный союз с единой валютой – Восточноафриканский шиллинг, который должен быть введен в обращение в период с 2011 по 2015 год.

2. Сообщество по развитию Юго-Африки – торгово-экономический союз стран Юга Африки, создан в 1992 г. (ЮАР, Ботсвана, Ангола, Мадагаскар, Танзания, и другие, всего 14 стран).

3. Таможенный союз стран Южной Африки является одним из старейших таможенных союзов в мире, был основан в 1910 г. Союз включает в себя: Ботсвану, Лесото, Свазиленд, Намибию, ЮАР.

Глава 9. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ (МЭО)

§1. Сущность и виды международных экономических организаций

Международные экономические организации – представляют собой институты разносторонних межгосударственных отношений и связей, которые имеют четко поставленные цели, задачи, организационные принципы и нормы.

Международные экономические организации – это организации, созданные на основе международного договора, для постоянного международного сотрудничества и урегулирования международных экономических отношений между странами, имеющие общие цели и задачи.

Международные организации выполняют следующие функции:

- 1) Оперативную – заключается в достижении поставленных целей и решения первостепенных задач за счет резервов организации;
- 2) Регулирующую – состоит в принятии согласованных решений, норм, принципов, правил поведения стран-членов этой организации;
- 3) Контролирующую – предполагает осуществление контроля за соответствием поведения стран-членов принципам и правилам организации, а также нормам международного права.

МЭО по организационному принципу можно разделить на 3 группы.

1. МЭО входящие в систему ООН или связанные с ней
2. МЭО не входящие в систему ООН и не связанные с ней
3. региональные экономические организации

Особую роль в системе международных экономических организаций играют организации, вошедшие в систему ООН.

Организация Объединенных Наций она является уникальнейшей международной организацией, основанной после Второй мировой войны представителями 51 страны. О деятельности ООН знают во всем мире в самых отдаленных уголках планеты. Это такие области как:

- поддержание мира во всем мире
- гуманитарная помощь
- борьба с терроризмом
- поощрение демократии
- охрана окружающей среды
- решения глобальных проблем и другие.

Организация Объединенных Наций является инициатором разнообразных международных кампаний: по борьбе со СПИДом, по борьбе

с оборотом наркотиков, терроризмом, оказывает помощь беженцам, голодающим и т.д.

Организация Объединенных Наций была создана для поддержания и укрепления мира и безопасности, развития сотрудничества между государствами. ООН официально учреждена на Конференции по международной организации, состоявшейся 1945 в Сан-Франциско. В этом же году был утвержден и Устав ООН. Штаб квартира – ООН располагается в Нью-Йорке, США. Помимо зданий в Нью-Йорке, ООН располагает ещё тремя вспомогательными, региональными штаб-квартирами: в Женеве (Швейцария), в Вене (Австрия) и в Найроби (Кения).

Союз Советских Социалистических Республик был первоначальным членом Организации Объединенных Наций с октября 1945 года. В 1991 года Президент Российской Федерации Борис Ельцин проинформировал Генерального секретаря ООН о том, что членство Советского Союза в Совете Безопасности и всех других органах Организации Объединенных Наций будет продолжено Российской Федерацией при поддержке 11 стран – членов Содружества Независимых Государств.

В первой группе МЭО особое место занимает Генеральная Ассамблея ООН, которая является главным органом ООН и уполномочена решать любые вопросы в рамках ее устава. Именно Генеральная Ассамблея принимает резолюции (решения) и утверждает международные конвенции (соглашения или договора). Каждое государство-член имеет в Ассамблее один голос.

В структуре Генеральной Ассамблеи ООН созданы специальные органы, осуществляющие анализ международных экономических проблем и предлагающие решения по ним.

Наиболее значимыми из них являются: Комитет по экономическим и финансовым вопросам и Комитет ООН по праву в международной торговле **ЮНИСТРАЛ** – созданный в 1966 году в целях содействия развитию права международной торговли.

Второй по значимости организацией является Экономический и социальный Совет **ЭКОСОС**. В структуре ЭКОСОС действуют 6 функциональных комиссий и подкомиссий (по социальному развитию, по наркотическим средствам, по науке и технологии, по содействию развитию, по статистике и по ТНК) пять региональных комиссий: для Европейских стран, Латинской Америки, Азии, Тихого океана, Африки, Карибского бассейна и Западной Азии.

Организации Объединенных Наций отвечает за следующие направления:

- повышение уровня жизни населения;

- обеспечение полной занятости населения;
- выявление и разрешение острейших проблем в экономической, социальной областях и в области здравоохранения;
- содействие международному сотрудничеству в области культуры и образования;
- поощрение прав человека.

Также в первую группу МЭО входят секретариат ООН, 7 фондов программы ООН, 17 специализированных учреждений ООН и 5 автономных международных организаций, связанных с ООН.

В качестве примеров фондов, программ, рабочих программ ООН можно назвать: фонд развития инвестиций, программу развития ООН (**ПРООН**), программу ООН по окружающей среде (**ЮНЕП**).

В число специализированных учреждений ООН входят:

1. Всемирная организация интеллектуальной собственности (**ВОИС**), создана в 1970 г. ВОИС является старейшей международной организацией в сфере охраны интеллектуальной собственности. К функциям ВОИС относятся: заключение договоров по охране интеллектуальной собственности; разработка мероприятий по охране интеллектуальной собственности.

Основной целью ее деятельности является обеспечение межгосударственного сотрудничества в интересах защиты прав на промышленную собственность (патенты, торговые знаки, образцы, модели), а также в интересах защиты авторских прав на произведения литературы и искусства.

2. Международная организация труда (**МОТ**) – создана в 1919 г. для развития сотрудничества в сфере социальных и трудовых отношений. Участниками МОТ являются более 180 стран. Высшим органом МОТ является Международная конференция труда.

Основной целью деятельности МОТ является улучшение условий труда рабочих и повышение благосостояния населения.

Международная организация труда выполняет следующие задачи:

- осуществляет разработку международных правовых и трудовых норм;
- обеспечивает защиту прав человека;
- организует помощь странам являющимся участниками в решении проблем в области занятости населения и т.д.

3. Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (**ФАО**) – основанная в 1945 г. Цель деятельности состоит в развитии сельского хозяйства в странах третьего мира.

4. ООН по промышленному развитию (**ЮНИДО**) – создано для содействия промышленному развитию и международному промышленному сотрудничеству в 1966 году. Работа ЮНИДО ведется в следующих направлениях:

- развитие промышленности;
- содействие инвестированию технологий и их передача;
- развитие частного сектора.

Примерами автономных организаций, связанных с ООН являются: **ВТО** и Международное агентство по атомной энергии (**МАГАТЭ**). Цель работы МАГАТЭ – недопущение и обеспечение нераспространения ядерного оружия, в том числе в военных целях.

Вторая группа МЭО представлена Организацией экономического сотрудничества и развития (**ОЭСР**), насчитывающей более 30 государств – участников преимущественно из числа развитых стран. Главными направлениями деятельности является сбор и анализ экономической информации, а также координация помощи развивающимся странам.

Третью группу региональных организаций образуют организации действующие на региональном уровне: Азиатский банк развития.

§2. Международные финансовые организации

Международная финансовая организация представляет собой организацию, созданную на основе разносторонних международных соглашений в сфере международных финансов.

В системе международных финансовых организаций особое место занимают Бреттон-Вудские институты, т.е. организованные по решению международной конференции, прошедшей в 1944 г. в городе Бреттон-Вуде.

К ним относятся:

- Международный валютный фонд (**МВФ**)
- Всемирный банк

МВФ – Международный валютный фонд является специализированным учреждением ООН. Членами МВФ являются более 180 стран, в том числе и Россия.

Высший орган **МВФ** – Совет управляющих, в котором каждое государство имеет своего представителя (управляющего) и его заместителя. Обычно это министры финансов или руководители центральных банков.

Оперативными работами МВФ руководит директорат, который состоит из 24 исполнительных директоров. Директоров назначают страны, имеющие наибольшие квоты в Уставном фонде МВФ.

К странам, имеющим наибольшие квоты относятся:

- США
- Япония
- Германия
- Великобритания
- Франция
- Китай
- Саудовская Аравия
- Россия

Основными функциями МВФ являются:

- мониторинг экономических и финансовых ситуаций в мире;
- предоставление кредитов;
- предоставление технической помощи;
- всестороннее международное сотрудничество в валютной и финансовой сферах;
- содействие в создании многосторонней системы платежей между государствами;
- оказание помощи странам – членам в регулировании дефицита платежного баланса;
- сбор и публикация международной финансовой статистики.

МВФ предоставляет кратко– и среднесрочные кредиты при дефиците платёжного баланса государства. Предоставление кредитов обычно сопровождается набором условий и рекомендаций, направленных на улучшение ситуации.

Источниками финансовых ресурсов МВФ являются взносы стран, возвращенные кредиты и проценты по ним.

При вступлении в МВФ государству устанавливается квота в Уставном фонде МВФ. Квота устанавливается в специальных правах заимствования СДР – международное платежное и резервное средство, выпускаемое МВФ и используемое для безналичных расчетов путем записи на специальном счете и в качестве расчетной единицы МВФ. Размер квоты определяется, исходя из положения страны в мировой экономике.

Группа Всемирного банка

Она состоит из 5 международных организаций, входящих в систему ООН.

Всемирный банк (ВБ) – был создан в 1945 г. с целью организации финансовой и технической помощи развивающимся странам.

В соответствии с Уставом его членами могут быть лишь те государства, которые являются членами МВФ. Россия вступила в ВБ в 1992 г. Крупнейшими акционерами ВБ являются:

- США
- Япония
- Германия
- Великобритания
- Франция.

Основная задача ВБ – стимулирование экономического роста государств-участников. Деятельность Всемирного банка охватывает широкий круг проблем во всем мире:

- проблему бедности;
- проблему борьбы с различными серьезными заболеваниями;
- проблему образования;
- проблему окружающей среды и многие другие.

Область деятельности Всемирного банка распространяется и на такие сферы и процессы как:

- торговля
- транспорт
- миграция населения
- экономическая политика государств и развитие частных секторов и др.

ВБ предоставляет низко-процентные займы на срок до 20 лет с льготным периодом от 3-х до 5-ти лет, в течение которого по займу уплачиваются только основной процент.

Группа Всемирного банка включает в себя:

1. Международный банк реконструкции и развития (**МБРР**) – основное кредитное учреждение Всемирного банка. Самый крупный кредитор проектов развития в развивающихся странах. Функционирует с 1946 года. МБРР оказывает помощь в реконструкции и развитии экономик стран-членов.

2. Международная Ассоциация развития (**МАР**) – создана в 1960 г. в целях предоставления долгосрочных беспроцентных займов с 20, 35, 40-летним сроком и отсрочкой основных платежей в течение первых десяти лет. Источниками финансовых ресурсов МАР являются прибыль ВБ, взносы развитых государств и возвращенные займы.

Целью деятельности организации является оказание помощи самым бедным странам за счет добровольных пожертвований стран-членов.

3. Международная финансовая корпорация (**МФК**). Создана в 1956 с целью обеспечения устойчивого притока частных инвестиций в развивающиеся страны.

4. Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям (**МАГИ**), основанное в 1988 г. в целях поощрения иностранных инвестиций в развивающиеся страны путем предоставления гарантий иностранным инвесторам от потерь, вызванных некоммерческими рисками. Гарантии МАГИ защищают инвесторов от рисков ограничения перемещения средств, конфискации, военных и гражданских волнений, нарушения условий контракта.

5. Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (**МЦУИС**) – создан в 1966 г. для предоставления услуг по арбитражному разбирательству и урегулированию споров между правительствами и иностранными инвесторами.

Отдельно следует выделить Банк международных расчетов (**БМР**), учрежденный в 1930 г. с целью координации деятельности центральных банков и развития международного сотрудничества в финансовой сфере.

Учредителями БМР были центральные банки Бельгии, Великобритании, Германии, Италии, Франции, Японии и США.

§3. Международные торговые организации

ВТО – Всемирная торговая организация. Это международная автономная организация, связанная с ООН. Было подписано соглашение в 1994 году в Марракеше (Марокко) участниками Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров проходивших в рамках ГАТТ (1986 – 1994 гг.) о создании ВТО. Создана ВТО в 1995 году на базе действовавшего с 1943 года Генерального соглашения по тарифам и торговли функционирующего с 1947 году, на протяжении почти 50 лет и выполнявшего функции международной торговой организации.

Высшим руководящим органом ВТО является Конференция министров (министров торговли или иностранных дел) стран-участниц, которая проводится не реже раза в два года. На сегодняшний день в ВТО входит более 150 государств. Штаб-квартира ВТО расположена в Женеве, Швейцария. Россия еще в 1993 году подала официальную заявку для присоединения к ГАТТ, преобразованную после учреждения в 1995 году во Всемирную торговую организацию (ВТО).

Главной целью деятельности ВТО является либерализация торговли товарами и услугами путем совершенствования торговых правил.

Деятельность ВТО осуществляется на следующих принципах:

- осуществление торговли без дискриминации на основе режима наибольшего благоприятствования и национального режима;
- сокращение ставок таможенного тарифа;
- предоставление консультации странам с целью урегулирования проблем торговли;
- предоставление льготного режима для развивающихся стран.

Вступив в ВТО, Россия приобретает для себя следующие выгоды:

- 1) Становится равноправным партнером в торговом сфере на мировом рынке, что создает благоприятные условия для экспорта
- 2) Участвует в разработке новых правил для международной торговли
- 3) Получает возможность использования существующего в рамках ВТО механизма разрешения споров, а также правовой защиты своих интересов.
- 4) Создает благоприятные условия для притока в страну капитала
- 5) Участвует в борьбе с демпингом.

К негативным последствиям вступления России в ВТО следует отнести:

- 1) Снижение абсолютного экономического суверенитета.
- 2) Обострение конкуренции на внутреннем рынке, и низкая конкурентоспособность некоторых отраслей: сельского хозяйства, автомобилестроения, может привести к упадку этих отраслей.

Следующей международной торговой организацией является Конференция ООН по торговле и развитию – **ЮНКТАД**, созданная в 1964 г. в качестве органа Генеральной Ассамблеи ООН.

Решения ЮНКТАД принимаются в форме резолюций и имеют только рекомендательный характер. Ей поручено ускорение торгового и экономического развития, в особенности в отношении развивающихся стран.

Основные задачи ЮНКТАД: поощрение международной торговли; разработка рекомендаций по вопросам развития международных экономических отношений.

ЮНКТАД вырабатывает общие торгово-политические принципы, а ВТО решает в основном сугубо торговые вопросы. На сегодняшний день ЮНКТАД насчитывает более 190 стран.

Международная Торговая Палата – основана как неправительственная организация в 1919 г. Это наиболее авторитетная организация в мире частного предпринимательства.

Основные цели: содействие развитию частного предпринимательства; принятие эффективных мер в экономической и правовой сферах.

МТП объединяющая в настоящее время тысячи предприятий, ассоциаций и компаний из 140 стран мира, способствующая решению наиболее актуальных проблем, стоящих перед бизнесом. МТП тесно взаимодействует с такими международными организациями, как ООН, ВТО, Всемирный банк.

Глава 10. ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОМПАНИИ КАК ФОРМА ОРГАНИЗАЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ

§1. Особенности деятельности Транснациональных корпораций

Международные корпорации представляют собой объединения крупных компаний: торговых, промышленных, транспортных, чья совместная производственная деятельность распространяется далеко за пределы национальной границы.

Транснациональные корпорации относятся к категории международных монополий, которые возникли в 20-30 е годы XX в. Эти монополии возникли как соглашения между странами о разделе мирового рынка. Часто эти соглашения представляли собой картели. Среди самых известных картелей того времени были международный нефтяной картель, который объединял британские, французские, американские монополии, сюда можно отнести и американо-германские картели на рынке химических изделий.

Вторая мировая война привела к распаду картелей, и на рынке появились крупные компании, стремящиеся расширить сферы своей деятельности до международных масштабов. В настоящее время транснациональные корпорации – самая распространенная форма международных корпораций. Они контролируют огромную часть мирового промышленного производства.

Транснациональная корпорация – это форма международного объединения, когда руководящий центр – головная компания имеет отделения во многих странах, и осуществляет координацию и интеграцию деятельности. Страна на территории которой располагается головная фирма, называется страной базирования, а страны, в которых размещены филиалы, отделения называются принимающими странами. Страна базирования – это страна, где первоначально возникла данная корпорация.

Первоначально, согласно методике ООН к ТНК относились компании с годовым оборотом, превышающим 100 млн долларов, а также с филиалами не менее чем в шести странах. В последние годы эти критерии были дополнены.

В настоящее время Комиссия по ТНК ООН определила, что транснациональная корпорация – это компания, которая:

- включает две и более стран, независимо от их юридической формы и поля деятельности;
- осуществляет общую стратегию производственной деятельности через один руководящий центр;

- обеспечивает тесное взаимодействие между собой всех отдельных структурных единиц, т.е. все отделения и филиалы обмениваются знаниями, технологиями, информацией.

Основной целью деятельности ТНК, как и любого предприятия не зависимо от организационных масштабов и вида предпринимательской деятельности является получение прибыли. Примерами ТНК являются: General Motors, Hitachi, Honda, ИКЕА, Лукойл, McDonald's, Nestlé, Nike, Nissan, PepsiCo, Coca-Cola, Ford.

К основным причинам возникновения ТНК можно отнести:

- усиление глобализации мирового экономического пространства;
- переполнение капитала в стране базирования и его вывоз через границу;
- стремление уйти от конкуренции на внутреннем рынке, с целью более прибыльного размещения на внешнем рынке;
- преодоление ограниченности собственных внутренних рынков;
- получение дополнительной прибыли;
- увеличение товарооборота.

Основными подразделениями ТНК являются филиалы (отделения), дочерние компании и ассоциации, которые самостоятельно осуществляют свою производственную деятельность.

Филиалы ТНК – головная компания предоставляет свои средства на их создание, а в результате инвестор полностью владеет предприятием.

Дочерняя компания является юридическим лицом.

Создание дочерних предприятий предполагает возможность руководства со стороны головной компании – руководящего центра. Инвестор в этом случае владеет более 50 % акций.

Ассоциированные компании (ассоциации). Степень участия головной компании в деятельности таких компаний характеризуется тем, что головная компания владеет от 10 до 50% акций ассоцианта, что затрудняет контроль со стороны головной компании за их деятельностью.

В зависимости от форм управления ТНК делятся на:

- *интернациональные ТНК*, представляющие собой национальные компании с зарубежными активами. Зарубежные филиалы таких компаний не имеют юридической самостоятельности, их деятельность контролируется головной компанией;

- *многонациональные корпорации (МНК)* – это международные корпорации, концерны, объединяющие национальные компании двух или более государств на производственной и технологической основе. Филиалы МНК

обладают самостоятельностью. Примером может служить концерн «ЮНИЛЕВЕР».

– *глобальные ТНК* – компании, которые создаются на основе интеграции хозяйственной деятельности, которая осуществляется в разных странах. Это, прежде всего крупные производственные научно-технологические, торговые объединения. Этот вид ТНК возник в 80-е годы XX века, они осуществляют единую стратегическую задачу. Сюда можно отнести банковские, электротехнические, информационные отрасли.

Следует отметить, за последние десятилетия наблюдается усиление деловой и экономической активности транснациональных корпораций.

§2. Роль ТНК в мировом хозяйстве и экономические последствия их деятельности

Несмотря на то, что на рынке эффективно функционируют множество ТНК и им отводится важное место в мировом хозяйстве, существуют как положительные, так и отрицательные последствия от их деятельности.

Положительными последствиями от деятельности ТНК можно считать:

- способствуют экономическому развитию новых регионов и территорий;
- усиливают распространение и обмен технологиями, знаниями, в результате расширения производственной базы, преимущественно за счет освоения новых границ;
- влияют на повышение квалификации национальных кадров – за счет обмена знаний и технологий;
- содействуют активному международному сотрудничеству;
- создают рабочие места и обеспечивают дополнительную занятость на новых производственных территориях.

К негативным последствиям от деятельности транснациональных корпораций следует отнести:

- имеют возможность невыплаты в национальный государственный бюджет налогов – утечка капитала;
- усиливают монополизацию рынка в принимающей стране;
- провоцируют блокирование рынка для местных конкурирующих компаний, за счет объемов производства и низких затрат;
- наносят ущерб экологии за счет масштаба деятельности в принимающей стране;

- используют ресурсы зарубежных стран.

С понятием ТНК тесно переплетается понятие *Транснациональные банки*. ТНБ в настоящее время являются крупнейшими кредитно-финансовыми учреждениями с большим числом заграничных представительств, филиалов и отделений. ТНБ выступают в качестве основных финансовых посредников на мировом рынке ссудного капитала и финансов.

Основными клиентами ТНБ являются транснациональные корпорации, иностранные международные организации.

На валютном рынке, где основными субъектами являются транснациональные банки, осуществляется широкий диапазон операций по различным внешнеторговым расчетам, миграции капиталов, рабочей силы.

Взаимодействие и сотрудничество ТНК и ТНБ способствует усилению концентрации и аккумуляции капитала в сферах производства и обращения капитала.

В перечень 50 крупнейших транснациональных банков относят “Ситигрупп” (США), за ней следует “ЮБС” (Швейцария) и “Альянц” (Германия). В совокупности финансовые ТНК из Франции, Германии, Японии, Великобритании и США занимают 74% ведущие позиции.

Раздел 4. ТЕНДЕНЦИИ И ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА

Глава 11. МИРОВОЙ РЫНОК ССУДНЫХ КАПИТАЛОВ

§1. Понятие и структура мирового рынка ссудных капиталов

Процесс развития международных кредитных отношений происходил по мере усиления интеграции национальных рынков ссудного капитала в единый мировой рынок.

Предпосылкой формирования мирового рынка ссудных капиталов стал процесс интернационализации. Объектом сделки на этом рынке являются капиталы, привлекаемые из-за рубежа для ссуд иностранным фирмам и гражданам. Мировой кредитный рынок представляет собой часть рынка ссудных капиталов, где осуществляется движение капитала на основе срочности, возвратности и уплаты процентов.

Основными секторами мирового рынка ссудных капиталов являются мировой денежный рынок, мировой рынок капиталов и мировой финансовый рынок.

Структура рынка ссудных капиталов.

1. Мировой денежный рынок – это краткосрочные (предоставляются сроком до 1 года) валютные операции, депозитные операции. Краткосрочные кредиты предназначены для обслуживания сферы обращения – международной торговли.

2. Мировой рынок капиталов – среднесрочные кредиты (предоставляются сроком от 1 до 5 лет) и долгосрочные кредиты (сроком более 5 лет). В ряде стран среднесрочные кредиты предоставляются сроком до 7 лет, а долгосрочные свыше 7 лет.

Мировой финансовый рынок также является частью мирового рынка ссудных капиталов, который осуществляет эмиссию, а также регулирует и осуществляет контроль за операциями с ценными бумагами.

Важным сегментом мирового рынка ссудных капиталов являются рынки *евровалют* и *еврокапиталов*, которые возникли в конце 50-х XX века и развивались стремительными темпами. Они представляют собой обращение валют и кредитных инструментов между агентами, для которых эти ва-

люты не являются национальными. *Еврооперации* осуществляются на специальных банковских счетах, изолированных от счетов в национальных валютах.

Мировой рынок ссудных капиталов – это совокупность кредитно – финансовых учреждений, через которые осуществляется перелив ссудных капиталов между его участниками.

Участниками мирового рынка ссудных капиталов являются:

- ТНК;
- ТНБ;
- финансовые компании;
- фондовые биржи;
- инвестиционные банки;
- рейтинговые агентства;
- международные финансовые организации;
- МВФ;
- Группа Всемирного банка.

Международный рынок ссудных капиталов включает целый ряд международных финансовых центров, через которые перераспределяются большие объемы ссудных капиталов по всему миру.

В современных условиях наблюдается усиление такого явления как международное перемещение капиталов. Безусловно, это объективный экономический процесс, когда наблюдается движение капиталов между странами, включая как его экспорт, так и импорт.

В настоящее время экспорт капитала осуществляется в двух формах: вывоз предпринимательского капитала и вывоз ссудного капитала.

Вывоз предпринимательского капитала означает вложение капитала в промышленные, транспортные предприятия. Эти вложения могут происходить путем прямых и портфельных инвестиций.

1. *Прямые инвестиции* осуществляются через капиталовложения в иностранные предприятия, дающие право инвестору осуществлять контроль на этих предприятиях.

2. *Портфельные инвестиции* означают, вложения капитала в иностранные ценные бумаги, которые приносят инвестору доход, но не дают право контроля.

По источникам происхождения принято различать государственный и частный капитал:

– *государственный капитал* – это перемещаемые за пределы национальной границы на территорию другой страны средства из государственного бюджета, по официальному решению правительства страны. Вывоз официального капитала может быть в виде займов, ссуд и иностранной помощи.

– *частный или негосударственный капитал* – это средства каких – либо частных компаний, возможно банков, перемещаемые за пределы национальной границы на территорию другой страны по решению руководителей. Источником данного капитала являются капиталы частных фирм.

Вывоз ссудных капиталов осуществляется в форме займов, кредитов, помещения денег на текущие счета в иностранные банки. Причиной вывоза капитала является избыток капитала в национальной стране, его перенакопление.

К другим важнейшим причинам вывоза капитала можно отнести:

- наличие более дешевых ресурсов в странах куда вывозиться капитал;
- получение возможности освоения новых иностранных рынков;
- предоставление более благоприятного инвестиционного и экономического климата.

Тенденция вывоза капитала сегодня свойственна развитым и в особенности развивающимся странам – НИС.

Международное движение капитала в настоящее время занимает ведущее место в международных экономических отношениях. Перемещение капитала оказывает огромное влияние на развитие мировой торговли, мирового хозяйства и мировой экономики:

- способствует развитию мирового хозяйства и национальных экономик;
- углубляет международное разделение труда и международное сотрудничество;
- увеличивает масштабы и объемы товарооборота между странами;
- способствует развитию ТНК и мирового производства в целом.

§2. Мировой финансовый рынок

Одним из сегментов мирового финансового рынка является фондовый рынок или рынок ценных бумаг.

Мировой финансовый рынок специализируется на эмиссии ценных бумаг и их купле-продаже. Ценные бумаги на мировом финансовом рынке вы-

пускают корпорации, банки, государства. *Финансовые отношения* охватывают международные финансовые рынки и механизмы торговли такими финансовыми инструментами как валюта, ценные бумаги и кредиты.

Акция – это эмиссионная ценная бумага, закрепляющая права ее владельца (акционера) на получение части прибыли акционерного общества в виде дивидендов. *Облигация* – это эмиссионная ценная бумага. Облигация даёт право её владельцу получить от эмитента облигации её номинальную стоимость через определённый срок.

Основная часть международных сделок осуществляется в мировых финансовых центрах. *Мировой финансовый центр* – это место сосредоточения банков, специализированных кредитно-финансовых институтов, где осуществляются международные валютные, кредитные, финансовые операции, сделки с ценными бумагами.

В мировом хозяйстве сформировались ведущие финансовые центры:

1) Главный европейский центр, занимающий ведущее место в мире по объёму международных валютных, депозитных и кредитных операций – Лондонский.

2) Ведущим и крупнейшим финансовым центром западного мира, занимающего важную роль в эмиссии акций, облигаций является Нью-Йоркская биржа, не имеющая себе равных.

3) Токио – Токийская биржа является также крупнейшим финансовым центром.

4) Сингапур – новая индустриальная страна.

5) Гонконг – новая индустриальная страна.

6) Цюрих – специализируется на краткосрочных и долгосрочных кредитах.

7) Люксембург – специализируется на краткосрочных и долгосрочных кредитах.

8) Франкфурт-на-Майне – специализируется на краткосрочных и долгосрочных кредитах.

9) Париж.

10) Панама .

Финансовые центры на Багамских, Антильских, Каймановых островах представляют собой оффшорные зоны, финансовые операции на которых не подвергаются национальному регулированию.

Оффшорные зоны представляют собой важный элемент мирового финансового рынка, местом наиболее интенсивного осуществления евровалютных операций. На этих территориях, где действуют различные налого-

вые, валютные льготы для нерезидентов размещающих свои счета и компании на этих территориях, но осуществляющие хозяйственные операции с другими странами.

Оффшорные центры привлекают клиентов благоприятным валютно-финансовым режимом, высоким уровнем банковской и коммерческой секретности, льготным налоговым и внешнеторговым законодательством.

Следует сказать, что физические и юридические лица и государство часть своих финансовых ресурсов обращают в резервы-активы, сберегаемые для возможных будущих расходов.

§3. Международные кредитные отношения

Одной из форм международного движения капитала является международный кредит. Он представляет собой мощный фактор расширения мировой торговли. Под международным кредитом понимается предоставление иностранным заемщикам во временное пользование, на условиях возвратности и платности валютных и товарных ресурсов.

Кредит играет важнейшую роль в развитии международного товарооборота, он способствует увеличению объемов мировой торговли.

Классификация кредитов.

1. *В зависимости от сроков использования международные кредиты делят на:*

- краткосрочные;
- среднесрочные;
- долгосрочные.

2. *В зависимости от целевого назначения они подразделяются на:*

– связанные кредиты – указывается строго целевое назначение в кредитном соглашении. В основном это коммерческие кредиты.

– финансовые кредиты – могут быть использованы на любые цели и не имеют целевого назначения.

Международное кредитование в настоящее время осуществляется в основном в виде займов. Участниками таких сделок могут выступать правительства, любые международные организации или частные фирмы. Перемещение ссудного капитала происходит либо в виде *депозитов* (перевод денежных счетов в иностранные банки) либо в виде *наличной валюты* (валюта, используемая для осуществления различных расчетов).

Что касается организаций предоставляющих кредиты, то помимо банков кредиты предоставляют и международные финансовые организации. Меж-

дународный валютный фонд (МВФ) – это международная валютно-кредитная организация. Международный банк реконструкции и развития (МБРР) – для оказания помощи в восстановлении экономики западноевропейских стран, хозяйство которых было подорвано Второй мировой войной. МБРР является специализированным учреждением ООН и более известен как Мировой или Всемирный банк. МАР – Международная ассоциация развития.

Принципы международного кредитования.

1. Срочность – кредиты предоставляются на определенный срок.
2. Возвратность – предусматривает обязательное возвращение денег владельцу.
3. Платность – плата за пользование кредитом.
4. Обеспеченность – определенные гарантии для получателя кредита.

Международный кредит создает условия для непрерывного производственного процесса, переливу капитала в более эффективные сферы предполагающего получение в будущем дохода. Однако в случае не погашения кредитов возникают долги.

Внешний долг страны образуется в результате непогашенных ранее взятых кредитов и ссуд.

Различают:

- *государственный внешний долг* – долг государства, правительство которого получало кредит в долг у международных организаций или региональных банков развития;
- *частный внешний долг* – внешний долг частных компаний, банков и местных органов власти, платежи по которому государством не гарантируются.

Поскольку заставить государство-должника принудительно погасить нет возможности, наиболее разумным здесь является реструктуризации и рекапитализация долга.

Рекапитализация является одной из мер реструктуризации долга и означает обмен долгов на облигации должников или предоставление новых целевых кредитов для оплаты долгов.

С конца 80-х годов XX века для смягчения проблемы внешнего долга, которая приобрела глобальный характер, стала применяться его реструктуризация. *Реструктуризация долга* – это специальные меры, направленные на поддержание платежеспособности стран должников: программы стабилизации, экономические реформы, списание части долгов – переоформление на определенных условиях, с целью недопущения банкротства. Проблемой внешней задолженности занимаются Парижский и Лондонский клуб кредиторов при финансовой поддержке МВФ.

Парижский клуб является финансовой международной организацией, объединяющей около 20 государств-ведущих кредиторов мира (Австралия, Австрия, Бельгия, Великобритания, Германия, Дания, Ирландия, Испания, Италия, Канада, Нидерланды, Норвегия, Россия, США, Финляндия, Франция, Швейцария, Швеция, Япония). Клуб был создан в 1956 году основная цель его деятельности – реструктуризация государственного долга, т.е. урегулирование государственного долга стран-заёмщиков перед странами-кредиторами.

Лондонский клуб – неформальная организация банков – международных кредиторов. Основная цель его деятельности реструктуризация долгов частных (коммерческих) структур.

Деятельность Лондонского клуба схожа по целям деятельности с Парижского клубом. Основным отличием является то, что Парижский клуб объединяет государства-кредиторы в лице представителей центральных банков и министров финансов стран-кредиторов, а Лондонский клуб объединяет негосударственные коммерческие банки.

Одной из целей реструктуризации внешней задолженности является недопущение дефолта. Сегодня и страны – должники и страны – кредиторы, стараются избежать этой ситуации. Дефолт – это невозможность выполнения обязательств заемщиком или отказ страны – должника оплачивать внешний долг, по сути, это банкротство. В случае объявления государством себя дефолтом, его внешние долги подлежат урегулированию на международном уровне.

Глава 12. МЕЖСТРАНОВАЯ МИГРАЦИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ: ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

§1. Международная трудовая миграция

Миграция населения присуща миру с давних времен, однако глобализация и интеграционные процессы ее заметно усилили. Миграция в преобладающей ее массе носит добровольный характер. Однако в истории известны факты и принудительной миграции (доставка рабов на Американский континент).

Миграция трудовых ресурсов – это процесс перемещения трудовых ресурсов из одной страны в другую. Основную часть трудовых ресурсов мира составляет экономически активное население, т.е. часть населения, имеющая работу или активно занятая ее поиском. Каждый день часть населения мира в силу различных причин находится в движении, меняя место жительства или работы.

На пороге XXI века весь мир переживал рост миграции населения. Миграция сегодня является глобальным процессом, который охватил все страны. Наряду с движением товаров, услуг, капиталов и технологий миграция является одним из ведущих факторов производства в мировом хозяйстве. Движение рабочей силы тесно связано с движением капитала и во многом обусловлено его перемещениями.

Международная миграция в своем развитии прошла этапы:

– односторонняя межконтинентальная миграция. Она развивалась в конце XIX в. и вплоть до Первой мировой войны, когда в США, Канаду, Австралию переезжали люди из Европы. Причиной явилась возможность открытия на новых землях собственного дела;

– внутриконтинентальная встречная временная миграция охватила период 50-60 гг. XX в. В этот период миграционные процессы в соседние страны протекали в основном с целью заработка. Рабочая сила из Испании, Греции, Португалии выезжала на заработки в Англию, Францию, Швецию;

– внутриконтинентальная и межконтинентальная временная миграция, ее пик приходится на 70-е годы XX в. Основной поток мигрантов из Вьетнама, Кубы, Мексики мигрировали в США.

К основным причинам современной миграции следует отнести:

- различия в уровнях социально-экономического развития различных стран;
- различия в уровнях заработной платы между странами;

- масштабная безработица в стране;
- религиозная и (или) культурная мотивация;
- политическая обстановка.

Среди причин миграции экономический, политический и религиозный мотивы являются преобладающими. В силу объективных причин большая часть мигрантов направлялась в страны с более высокими доходами.

Международная организация труда предлагает следующую классификацию потоков международной миграции.

1. *Переселенцы* – лица, переезжающие в другую страну на постоянное место жительства.

2. *Работающие по контракту* – сезонные рабочие, лица, занятые мало-квалифицированным или неквалифицированным трудом; срок пребывания таких работников в стране нанимателя ограничен по времени.

3. Профессионалы, высококвалифицированные специалисты.

4. *Нелегальные иммигранты, въезжающие в принимающую страну на не законных основаниях*, это могут быть иностранцы с просроченной визой, занимающиеся трудовой деятельностью.

5. *Поток вынужденных мигрантов, как результат военных действий, стихийных бедствий, экологических катастроф.*

Следует заметить, что проблема миграции населения присуща многим странам. В условиях демографических проблем начала XXI века: проблема «стареющего населения», низкая рождаемость, и отток рабочей силы в конечном итоге может вызвать дефицит трудоспособной его части, что приведет к серьезным экономическим последствиям.

Единственным выходом поддержания равновесного баланса на мировом рынке труда является урегулирование миграционных потоков при помощи грамотной национальной и миграционной политики.

§2. Виды международной трудовой миграции, причины, последствия

В настоящее время можно выделить основные потоки международной трудовой миграции:

- *эмиграция*, выезд трудоспособной части населения за пределы государственной границы;
- *иммиграция*, въезд в страну из-за границы трудоспособной части населения;
- *реэмиграция*, возврат на родину ранее эмигрировавшего населения.

Существует и более специфическая разновидность международной трудовой миграции – «утечка мозгов», международная миграция высококвалифицированных трудовых ресурсов.

Международная трудовая миграция имеет и следующие формы в зависимости от сроков:

- безвозвратная миграция – связана с изменением места жительства;
- временная – предполагает возвращение на прежнее место жительства;
- сезонная – связана с ежегодными поездками на заработки;
- маятниковая – предполагает ежедневные поездки к месту работы или учебы за пределы своего населенного пункта, страны.

В зависимости от законности пребывания на территории иностранного государства выделяют:

- нелегальную, пребывание в чужой стране на не законных условиях;
- легальную, нахождение в стране на законном основании.

В зависимости от причин перемещения миграция может быть:

- *добровольной* она является в том случае, если мигрант по собственному желанию перемещается через государственную границу;
- *вынужденной*, может быть в случае различных причин без учета интересов мигрантов.

Причиной международной миграции, как уже было отмечено, могут быть как экономические, так и внеэкономические мотивы. Однако существуют экономические эффекты от миграции, не зависящие от этих причин, но приводящие к одинаковым последствиям.

Положительные и отрицательные эффекты

Преимуществом импорта рабочей силы являются:

- повышение совокупного спроса, как результат потребительских расходов иммигрантов;
- экономия государственных средств на образование и трансфертные платежи;
- улучшение демографических показателей.

Негативные последствия:

- попадание в зависимость экономик или отдельных отраслей от дешевого иностранного труда рабочих, что может вызвать рост безработицы среди местного населения;
- снижение цены на национальную рабочую силу.

К преимуществам от экспорта рабочей силы следует отнести:

- осуществление денежных переводов эмигрантами на родину-перевод платежей;

- освоение новых технологий, приобретение ценного опыта, которые могут быть использованы на родине;
- отток рабочей силы помогает снизить безработицу, как следствие уменьшения избыточных трудовых ресурсов.

Негативные последствия:

- «утечка мозгов» – эмиграция высококвалифицированных специалистов;
- выбытие трудоспособной части населения, как следствие приводит к снижению ВВП страны;
- потеря государством денежных средств, затраченных на образование эмигрантов.

В зависимости от потоков трудовой миграции страны условно делят на:

- страны-доноры, для них характерна эмиграция;
- страны-реципиенты, характеризуются иммиграцией трудовых ресурсов.

Как показывает мировая практика центром притяжения трудовой миграции издавна являлись США, Австралия, Канада. Население этих стран полностью или частично состоит из потомков иммигрантов. Притягивает высокий уровень жизни.

Швеция, Япония, Италия, Бельгия – привлекают эмигрантов высокими доходами. Ближний Восток и Африка привлекают, как правило, дешевую рабочую силу на тяжелые и низкооплачиваемые работы.

Местом притяжения рабочей силы является Россия, где широко распространена как внутренняя, так и внешняя миграция. Так только в Москве работают иностранные рабочие из таких стран как: Украина, Белоруссия, Вьетнам, Китай, Турция, Узбекистан, Таджикистан, Туркменистан, Армения и ряд других.

По своей сути миграция населения – это важный фактор социально-экономического развития мира. Последствия от роста миграционных процессов оказывают влияние на рынки труда многих стран, что обуславливает необходимость проведения миграционной политики.

§3. Миграционная политика и регулирование миграционных процессов

Основной целью национальной и международной миграционной политики является регулирование миграции. Экспорт и импорт рабочей силы регулируется на основе национальных законодательств государств. В условиях создания общего рынка предусматривающего свободное перемещение

факторов производства между странами, регулирование движения трудовых ресурсов осуществляется на основе двухсторонних соглашений. Национальная миграционная политика предусматривает как иммиграционные, так и эмиграционные процессы, поскольку большинство стран выступают одновременно в качестве принимающих и отправляющих сторон.

Существенной проблемой для многих стран остается борьба с нелегальной миграцией. Она может быть связана с нарушением условий пребывания (когда граждане пребывают в страну по туристической визе и остаются работать на более длительный срок, чем было предусмотрено ранее) или с незаконным въездом (пересечением государственной границы другой страны). Часть стран, принимающих эмигрантов осуществляют селективную миграционную политику, предполагающую свободный въезд на территорию страны нужных для них работников, и ограничивающую въезд остальным иностранным гражданам.

Миграционная политика основана на осуществлении контроля над иммиграционными процессами. С этой целью вводится квотирование, основанное на количественном ограничении иммигрантов въезжающих легальным путем. Например, государство может установить сроки пребывания для иностранных работников.

Таким образом, регулирование международной миграции осуществляется на всех уровнях: национальном и международном.

Каждое государство самостоятельно, на основе соответствующего национального законодательства определяет направления своей миграционной политики. На сегодняшний день существует множество международных организаций, соглашений, правил, принципов, норм, присоединяясь к которым, страны берут на себя обязательства следовать принятым ими нормам международного права сюда можно отнести Международную организацию труда (МОТ), Всемирную организацию здравоохранения (ВОЗ) и другие.

Так, Конвенция Международной организации труда – МОТ, предусматривает и обязывает страны, подписавшие соглашение, признание равенства в отношении мигрантов независимо от их национальности, расовой и профессиональной принадлежности. Защита прав мигрантов должна обеспечиваться в следующих направлениях:

- организация бесплатных служб для оказания помощи мигрантам;
- обеспечение их необходимой и полной информацией;
- организация соответствующих медицинских служб;
- создание условий для свободного перевода денежных средств на родину (заработной платы).

Миграционная политика – представляет собой целый комплекс законодательных, организационных, правовых и экономических мер, направленных на регулирование въезда и выезда из страны населения.

Государственная миграционная политика включает два направления: иммиграционную и эмиграционную политику.

Иммиграционная – регулирует порядок въезда иностранных граждан на территорию страны.

Эмиграционная – регулирует порядок выезда граждан за пределы национальной границы.

Иммиграционная политика. Принимающая страна, как правило, может ограничивать время пребывания иностранных рабочих и граждан в стране.

Для регулирования иммиграционного процесса используется *иммиграционная квота* – количественное ограничение числа иностранных работников, которым разрешен въезд в данную страну в течение определенного срока. Ограничительный характер въезда иностранцев может исходить из видов трудовой деятельности. Наряду с административными методами могут использоваться и экономические методы.

Эмиграционная политика предполагает ряд мероприятий.

1. Регулирование эмиграции. С этой целью может проводиться сдерживающая политика – в случае избытка иностранных граждан (рабочих), и стимулирующая политика, которая приобретает особую актуальность в условиях старения населения характерного для многих стран в последние десятилетия.

2. Создание условий способствующих возвращению эмигрантов на родину (помощь в оформлении гражданства и т.д.).

3. Стимулирование приобретения или повышения профессиональной подготовки эмигрантов в других странах.

Государство регулирует не только иммиграционные и эмиграционные процессы, объектом его регулирования является и реэмиграция. С одной стороны, это проявляется в сложности трудоустройства ранее эмигрировавшего населения, а с другой стороны, граждане получившие образование, профессиональный опыт за рубежом, могут обогатить национальные рынки труда.

Таким образом, основной целью миграционной политики является оптимизация миграционного движения населения, направленная на создание соответствия трудовых ресурсов имеющимся рабочим местам.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В конце XX – начале XXI вв. наблюдается значительное усиление экономического сотрудничества между странами.

Мировое хозяйство приобретает все более четкие черты: экономика большинства стран становится открытой для внешнего мира; наблюдается активное перемещение таких факторов производства как капитал, труд, информация; расширяется зона действия интеграционных объединений; ряд стран показывает качественные скачки в уровнях социально-экономического развития; наблюдается стремительное развитие транснациональных компаний и транснациональных банков. Безусловно, все это привело к ускорению развития международных отношений во всех сферах – к глобальному сотрудничеству.

Интенсивность интеграционных процессов расширила границы глобализации мирового хозяйства. Данное обстоятельство потребовало кардинальных изменений в хозяйственной деятельности многих стран. Для признания на мировом рынке, для повышения конкурентоспособности, следует создавать то, что будет востребованным в глобальных масштабах.

Таким образом, изучение мировой экономики, отслеживание механизмов ее развития и функционирования становится необходимым, особенно в условиях усиления интеграционных процессов в масштабе всего мирового хозяйства.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

Основная литература

1. Закон РФ от 21 мая 1993 г. № 5003-1 «О таможенном тарифе» [Текст].
2. Абрамов, В.Л. Мировая экономика [Текст]: учеб. пособие / В.Л. Абрамов. – 6-е изд., перераб. – М.: «Дашков и К», 2012. – 312 с.
3. Булатов, А.С. Экономика стран ближнего зарубежья [Текст]: учеб. пособие / под ред. А.С. Булатова. – М.: Магистр, ИНФРА-М, 2011. – 352 с.
4. Ивасенко, А.Г. Мировая экономика [Текст]: учеб. пособие / А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова. – М.: КНОРУС, 2013. – 640 с.
5. Любецкий, В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения [Текст]: учебник / В.В. Любецкий. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. – 350 с.
6. Николаева, И.П. Мировая экономика и международные экономические отношения [Текст]: учебник / И.П. Николаева, Л.С. Шаховская. – М.: «Дашков и К», 2013. – 244 с.
7. Пашковская, М.В. Мировая экономика [Текст]: учебник / М.В. Пашковская, Ю.П. Господарик. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Московский финансово-промышленный университет «Синергия», 2012. – 528 с.
8. Резник, Г.А. Мировая экономика и международные отношения [Текст]: учеб. пособие / Г.А. Резник, Д.Р. Амирова. – Пенза: ПГУАС, 2013. – 132 с.
9. Родионова, И.А. Экономическая и социальная география мира [Текст]: учебник для бакалавров / И.А. Родионова. – М.: Изд-во Юрайт, 2012. – 693 с. – Сер.: Бакалавр. Углубленный курс. – С.137.
10. Халипов, С.В. Таможенное право: учебник для бакалавров [Текст]: – 5-е изд., перераб. и доп./ С.В. Халипов. – М.: Издательство Юрайт, 2012. – 396 с. – Сер.: Бакалавр.
11. Шимко, П.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения [Текст]: учебник и практикум / П.Д. Шимко. – М.: ЮРАЙТ, 2015. – 392 с.
12. Щегорцов, В. А. Мировая экономика. Мировая финансовая система. Международный финансовый контроль [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям 060600 «Мировая экономика» и 060400 «Финансы и кредит» / В.А. Щегорцов, В.А. Таран; под ред. В.А. Щегорцова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 528 с.

Дополнительная литература

1. Даниленко, Л.Н. Мировая экономика [Текст]: учеб. пособие для студентов высшего профессионального образования по экономическим специальностям / Л.Н. Даниленко. – М. : КноРус, 2010. – с. 273.

2. Шимко, П. Д. Международная экономика [Текст]: учебное пособие / П. Д. Шимко, Н. И. Диденко ; под ред. П. Д. Шимко. – М.: Юрайт, 2010. – 752 с. – (Университеты России).

Интернет-ресурсы

1. <http://www.un.org/ru> – Организация Объединенных Наций.
2. <http://www.worldbank.org/> – World Bank (Всемирный банк). «Показатели мирового развития».
3. <https://www.wto.org/> – World Trade Organization. Annual Report 2014.
4. <https://www.wto.org/> – WTO..
5. <http://www.undp.org/> – United Nations Development Programme.
6. <http://unctad.org/> – UNCTAD.

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Раздел 1. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА, ОСОБЕННОСТИ И ТЕНДЕНЦИИ ЕЕ РАЗВИТИЯ	6
Глава 1. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА: ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И СУЩНОСТЬ	6
§1. Сущность и основные черты мирового хозяйства.....	6
§2. Международное разделение труда как основа формирования мирового хозяйства	9
§3. Международные экономические отношения	12
Глава 2. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ	14
§1. Меркантилизм как политика ведения международной торговли ...	14
§2. Свободная торговля: теория абсолютных и сравнительных преимуществ.....	15
§3. Эволюция теорий международной торговли	17
Глава 3. ТИПОЛОГИЯ СТРАН МИРА	20
§1. Основные критерии классификации стран мира	20
§2. Общая характеристика развитых стран	22
§3. Тенденции развития развивающихся стран и стран с переходной экономикой	24
Глава 4. ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА	26
§1. Общее понятие отраслевой структуры	26
§2. Основные отраслевые комплексы: тенденции развития.....	27
§3. Глобальные проблемы мирового хозяйства	31
Раздел 2. ОСОБЕННОСТИ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ СТРАН МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА.....	36
Глава 5. ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА	36
§1. Внешнеторговая политика государства и внешнеторговые стратегии.....	36
§2. Тарифные методы регулирования международной торговли	37
§3. Нетарифные методы регулирования международной торговли	40
Глава 6. МИРОВАЯ ВАЛЮТНАЯ И ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА	43
§1. Сущность и виды мировой валютной системы.....	43
§2. Эволюция мировой валютной системы	43
§3. Валюта и валютный курс.....	45
§4. Валютный рынок и основные валютные операции	48

Глава 7. ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС КАК ОТРАЖЕНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАНЫ.....	50
§1. Виды международных расчетов: платежный баланс страны	50
§2. Структура платежного баланса страны.....	52
§3. Факторы, влияющие на платежный баланс и методы его регулирования	53
Раздел 3. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ И СОТРУДНИЧЕСТВО КАК РЕЗУЛЬТАТ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ	56
Глава 8. ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ СОВРЕМЕННОГО МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА.....	56
§1. Международная экономическая интеграция	56
§2. Интеграционные объединения на постсоветском пространстве.....	58
§3. ЕС (Европейский союз) как основное объединение Европы	61
§4. Интеграционные объединения Северной и Латинской Америки, Азии и Африки	63
Глава 9. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ (МЭО)	66
§1. Сущность и виды международных экономических организаций... 66	
§2. Международные финансовые организации.....	69
§3. Международные торговые организации	72
Глава 10. ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОМПАНИИ КАК ФОРМА ОРГАНИЗАЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ.....	74
§1. Особенности деятельности Транснациональных корпораций	74
§2. Роль ТНК в мировом хозяйстве и экономические последствия их деятельности.....	76
Раздел 4. ТЕНДЕНЦИИ И ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА.....	78
Глава 11. МИРОВОЙ РЫНОК ССУДНЫХ КАПИТАЛОВ	78
§1. Понятие и структура мирового рынка ссудных капиталов	78
§2. Мировой финансовый рынок	80
§3. Международные кредитные отношения	82
Глава 12. МЕЖСТРАНОВАЯ МИГРАЦИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ: ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА.....	85
§1. Международная трудовая миграция	85
§2. Виды международной трудовой миграции, причины, последствия	86
§3. Миграционная политика и регулирование миграционных процессов	88
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	91
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК	92

Учебное издание

Резник Галина Александровна
Амирова Динара Рафиковна

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА
И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**
Учебное пособие

В авторской редакции
Верстка Н.В. Кучина



Подписано в печать 02.06.16. Формат 60x84/16.
Бумага офисная «Снегурочка». Печать на ризографе.
Усл.печ.л. 5,58. Уч.-изд.л. 6,0. Тираж 80 экз.
Заказ № 351.

Издательство ПГУАС.
440028, г. Пенза, ул. Германа Титова, 28.